

# yalıtım

AYDA BİR YAYINLANIR • MART 2019 • YIL: 23 • SAYI: 180 • 10 TL. • ISSN 1302-8057

[www.yalitim.net](http://www.yalitim.net)

B2B  
m e d y a 

## Duvarların Dili Olsa

# SM7000 PRO

## Derdi

Yalıtım plaka yapıştırıcısı, donatı sıvası,  
sonlama sıvası veya tadilat sıvası...

**İşiniz rahat olsun diye, yaratıcı çözümleriyle  
SM700 PRO sizinle.**

[www.knaufmantolama.com](http://www.knaufmantolama.com)

**KNAUF MANTOLAMA** 



## Ses yalıtımı ve gürültü kontrolünde Akılcı Çözümler

KOJENERASYON BİNALARI ■ JENERATÖR MAHALLERİ ■ SABİT VE DEMONTABL KABİNLER  
ÜRETİM HOLLERİ ■ ÖZEL TEST ODALARI ■ MEKANİK TESİSAT MAHALLERİ  
DANIŞMANLIK HİZMETLERİ

### REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI

ABB Elk. A.Ş.  
Adel Kalemcilik A.Ş.  
Adularya Enerji  
Akçansa  
Borusan Güç Sist. A.Ş.  
Ego Türkiye  
Erdemir  
Ford Otosan  
İstanbul Sapphire

İTÜ Uçak Fak.  
Kilsan A.Ş.  
Legrand Elek. San. A.Ş.  
Maysan Mando A.Ş.  
Mercedes Benz Türk A.Ş.  
Naksan Plastik A.Ş.  
Profilo Telra A.Ş.  
Regnum İnşaat A.Ş.  
Schnider Electric

Set Çimento  
THY Teknik A.Ş.  
Türk Pirelli A.Ş.  
Türk Telekom A.Ş.  
TUSAŞ (TEİ)  
Ünsa Ambalaj San. A.Ş.  
Vakko  
Yapı Kredi-Koray  
Yapı Kredi Bankası



**2D YAPI DANIŞMANLIK  
UYGULAMA TİC. LTD. ŞTİ.**

[info@2dyapi.com](mailto:info@2dyapi.com) • [www.sesyalitimi.com](http://www.sesyalitimi.com)



**UNUTMAYIN  
'ISI YALITIMI'  
DOĞRUSU YAPILIRSA  
4 MEVSİM KONFOR  
+  
4 MEVSİM KAZANÇ  
DEMEKTİR.  
DOĞRUSU YAPILIRSA.**



**Capatect®**  
ISI YALITIM SİSTEMİ

**'DOĞRUSU'**

ÜCRETSİZ  
KEŞİF HİZMETİ İÇİN  
444 1 222



## 04 HABER



## 10 RAPOR

İMSAD Türkiye Şubat 2019 Sektör Raporu

## 28 PORTRE & RÖPORTAJ

DKM İnşaat Genel Müdürü Volkan Dikmen



## 36 MAKALE

MYK Tarafından Yetkilendirilmiş Belgelendirme Kuruluşu Nasıl Olunur?

## TEKNİK SEKTÖR YAYINCILIĞI A.Ş. ADINA SAHİBİ VE SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ

İsmail Ceyhan  
ismailceyhan@b2bmedya.com

### DANIŞMA KURULU

Prof. Dr. Gül Koçlar Oral  
Prof. Dr. Nil Türkeri  
Cem Canseven  
Bülent Çolak  
F. Fethi Hinginar  
Orhan Turan  
Levent Ünüvar

### YAYIN DANIŞMANI

Sadık Özkan  
teknik@2dyapi.com

### YAYIN KOORDİNATÖRÜ

Sertaç Aytaç  
sertacaytac@b2bmedya.com

### REKLAM SORUMLUSU

Emine Aktaş  
emineaktas@b2bmedya.com

### ABONE ve DAĞITIM

Coşkun Kalabalık  
abone@b2bmedya.com

### GRAFİK

Ömer Duman  
omerduman@b2bmedya.com

### BASKI VE CİLT

Üniform Basım San. Tur. Ltd. Şti.  
Tel: 0212 429 10 00

### YAYINLAYAN

Teknik Sektör Yayıncılığı A.Ş.

Barbaros Mah. Uğur Sok No: 2/2  
34662 Üsküdar / İstanbul  
Tel: 0216 651 78 78  
Fax: 0216 651 78 98  
www.yalitim.net  
www.b2bmedya.com  
info@b2bmedya.com  
Fiyatı: 10 TL.  
© 2019 Teknik Sektör Yayıncılığı A.Ş.  
ISSN: 1302-8057

Ayda bir yayımlanır.  
Tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.  
Basın Kanunu'na göre yerel süreli yayındır.



İSMAIL CEYHAN

## YENİ ŞEYLER SÖYLEMEK LAZIM

**D**eğerli dostum DKM İnşaat Kurucusu ve Genel Müdürü Volkan Dikmen'in özyaşam öyküsünü, Yayın Koordinatörümüz Sertaç Aytaç'ın kaleminden keyifle okudum. Volkan kendini makine mühendisi, hayalperest, buluşçu ve hikâye anlatıcısı olarak tanımlamış ve röportajında tasarıma, katma değeri yüksek yeni ürünlere vurgu yapmış, Mevlana'dan alıntı yaparak "Yeni Şeyler Söylemek Lazım" demiş. Volkan'a katılıyorum ve gelişmenin yeni şeyler söyleyerek, yeni bakış açılarıyla sağlanacağını düşünüyorum; portre-röportaj sayfalarımızı ilgiyle okuyacağınızı umuyorum.

Yalıtım sektörümüzün önemli yönetici isimlerinden Ali Türker, Knauf Türkiye'de Genel Müdürlük koltuğuna oturdu. Tebrik eder, başarılar dilerim. Haber sayfalarımızın ilgiyle okunduğunu web ve sosyal medya hesaplarımızdan sayısal olarak takip ediyorum. Son altı ayda mobil operatörlerin e-dergi uygulamalarında, dergilerimizin indirme sayıları süratle artıyor. Şubat sonu itibarıyla yüz yirmi binin üzerinde indirme rakamlarına ulaştık. Web sayfalarımızı ziyaret eden, sosyal medya hesaplarımızı takip eden ve beğenen okurlarımıza teşekkür ederim.

### Yalıtım Sektörü Başarı Ödüllerinde Adaylar Moralimizi Yükseltiyor

16.'sını düzenlediğimiz Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri'nde okur oylaması 30 Nisan tarihine kadar sürecek. Yılın yatırımında aday olan Alpa İnşaat, Austrotherm Yalıtım, Dinamik Isı, Ravaber Yapı Ürünleri, Teknopanel firmalarını geçen yılın zor koşullarında yatırım yaptıkları ve moralimizi yükselttikleri için tebrik ediyor, başarılar diliyorum. Geçtiğimiz yıl yalıtım pazarına giren ve yılın ısı yalıtımı ürününde aday Alsecco, Biowool, Tytan; yılın su yalıtımı ürününde aday Mapeplan, OC-Plan, StickyStoper XL; yılın ses yalıtımı ürününde aday Biowool, Dynafoam XPE, Soltis Touch, Tytan markalarına da başarılar dilerim. Adaylarımızın ipi göğüslemesinde faydalı olması için kaleme aldığımız, B2B Medya web sitemizin (b2bmedya.com) ana sayfasında "Kütüphane" başlığında yer alan "Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri Adaylık Sürecinde, Adaylığınızı İşlevsel Hale Getirmek İçin Ne Yapmalısınız?" yazımızdaki tavsiyelerin dikkate alınmasını öneririm.

En derin saygılarımla.

## BTM'DEN KADININ GÜÇLENMESİ İÇİN İMZA

**B**TM, toplumsal cinsiyet eşitliğini ilerletecek şirket politikaları oluşturmaya yönelik Kadının Güçlenmesi İlkeleri'ne (Women's Empowerment Principles-WEPs) imza attı.



Ege Sanayicileri ve İşinsanları Derneği'nin (ESİAD) ev sahipliği yaptığı, İzmir Avrupa Birliği Bilgi Merkezi tarafından gerçekleştirilen "İşyerinde Kadının Güçlenmesi Zirvesi"nde Kadının Güçlenmesi İlkeleri'ni imzalayan BTM Yönetim Kurulu Başkanı Levent Ürkmez, sadece iş yaşamında değil hayatın tüm alanlarında kadınlarımızın rolünün artmasını ve öneminin kavranmasını istediklerini belirtti.

Ürkmez, kadınların iş hayatında ve toplumdaki yerinin güçlendirilmesi amacıyla geliştirilecek uygulamalara katkı sağlamaktan ve buna yönelik politikaları desteklemekten BTM olarak memnuniyet duyduklarını ifade etti.

Kadınların, tüm sektörlerde ve her düzeyde, ekonomik yaşamın içinde yer alabilmelerini sağlamak amacıyla kadınların güçlenmesini hedefleyen özel sektörün küresel en önemli girişimlerinden biri Kadının Güçlenmesi Prensipleri (Women's Empowerment Principles-WEPs) platformudur. 2010 yılında Birleşmiş Milletler Küresel İlkeler Sözleşmesi (UN Global Compact) ve Birleşmiş Milletler Toplumsal Cinsiyet Eşitliği ve Kadının Güçlenmesi Birimi (UN Women) ortaklığında oluşturulan WEPs platformu, özel sektöre; iş yerlerinde, piyasalarda ve toplum genelinde toplumsal cinsiyet eşitliğinin sağlanması için dikkate alınması gereken önemli noktaları sunuyor. **Y**

## BETEK BOYA, "YEŞİL OFİS" DİPLOMASI ALDI

**B**etek Boya, WWF-Türkiye (Doğal Hayatı Koruma Vakfı) işbirliği ile 2018 yılı itibariyle başlattığı tasarruf ve iyileştirme çalışmaları sonucunda "Yeşil Ofis Diploması" aldı.

WWF-Türkiye öncülüğünde gerçekleştirilen Betek Genel Müdürlüğü Yeşil Ofis programı çalışmaları doğrultusunda; ilk olarak su tasarrufu atık yönetimi, atık azaltımı ve ofis çalışanların da bireysel duyarlılığın artırılması gibi çalışmalar yürütüldü. Bu çalışmalar sonucunda Betek Boya, Genel Müdürlük Ofisi için kendi çevre yönetim sistemini kurmayı başardı. **Y**



## HEKİM YAPI 14. BAYI TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

**H**ekim Yapı A.Ş., her yıl geleneksel olarak düzenlediği bayi toplantısının 14.'sünü; bu yıl Limak Kıbrıs Deluxe Hotel'de, 21-24 Şubat 2019 tarihleri arasında muhteşem bir organizasyonla gerçekleştirdi.



Bu seneki bayi toplantısına ev sahipliği yapan Limak Kıbrıs Deluxe Hotel'in en büyük özelliği ise iç ve dış alanlarının birçok yerinde A1 sınıfı yanmazlık özelliğine sahip HekimBoard Otoklavlı Fibercement doğal çimento levha kullanılıyor olması. HekimBoard uygulanmış bu tasarımsal özellikteki otelde dört gün süren bayi toplantısı, yurt içi ve yurt dışından gelen 100'den fazla bayinin katılımıyla gerçekleşti. Organizasyonun ilk günü, bayiler ile Hekim Yapı çalışanlarının katıldığı "Hoş Geldin Buluşması Kokteyli" ile başladı. İkinci gün, çalıştay ve uygulama gezisinin gerçekleşmesinin ardından, bayileri birbirleriyle kaynaştıran dart, langırt ve tavla turnuvaları devam etti.

Organizasyonun üçüncü gününde gerçekleşen ana toplantı ise Hekim Holding Yönetim Kurulu Başkanı Öner Hekim'in hoş geldin konuşması; ürün yelpazesine katılan HekimColor markalı renkli levhalar ve önümüzdeki dönem hedefleri hakkında bilgi vermesi ile başladı. **Y**

## TÜRKİYE İMSAD'DAN "1-7 MART DEPREM HAFTASI" AÇIKLAMASI

**T**ürkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Ferdi Erdoğan, 1-7 Mart Deprem Haftası kapsamında yaptığı açıklamada, "Deprem kuşağında bulunan ülkemizde 2012 yılında çıkarılan yasayla hayata geçen kentsel dönüşüm, yeni yasal düzenlemelerle birlikte asıl 2019 yılı itibarıyla başlıyor" dedi.



Türkiye'de riskli depremin değil güvensiz yapıların oluşturduğunu belirten Türkiye İMSAD (Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği) Yönetim Kurulu Başkanı Ferdi Erdoğan, "2011 Van Depremi sonrası, o dönem Başbakan olan Cumhurbaşkanımızın talimatlarıyla 2012'de çıkarılan "Afet Riski Altındaki Alanların Yeniden Yapılması" yasasına göre hayata geçen kentsel dönüşüm, yeni düzenlemelerle birlikte yasanın öngördüğü yönetmelikler, denetimlerin bağımsız hale gelmesi, müteahhitlerimizin belgelendirilmesi, alan dönüşümüne odaklanması gibi olması gereken kural- lar çerçevesinde 2019'da yeni başlıyor. Bugüne kadar yapılanların, çoğunlukla kupon arazilerde, eskiden de olduğu gibi sat-yap tarzı binaların yeniden yapılması ve gayrimenkul değerlendirme yatırımları olduğunu söyleyebiliriz" dedi.

Türkiye inşaat malzemesi sanayisinin çatı örgütü olarak, sektöre yol gösterme vizyonu ile hareket ettiklerini belirten Ferdi Erdoğan, "2030'a kadar herkesin yeterli, güvenli ve uygun fiyatlı konutlara ve temel hizmetlere erişiminin sağlanmasının yanı sıra, gecekonduların iyileştirilmesi yönündeki küresel sürdürülebilirlik hedefinin gerçekleşmesi adına üzerimize düşen görevleri yerine getireceğiz. Kentsel dönüşümün sağlıklı ilerlemesi için bu süreç bir bina dönüşümü olarak görülmemeli, 20-30 yıl sonra tekrar dönüştürülecek bir otomobil ömrü kadar olan yapılar değil, 100 yıllık yapılar inşa edilmeli" diye konuştu. **Y**



## Teras Yalıtımı

### UV Dayanımlı Poliüretan Yalıtım Malzemeleri

- Teras çatılarda,
- Beton, taş, eternit, metal gibi malzemelerin üzerinde,
- Yağmur derelerinde,
- Poliüretan köpük uygulamalarının korunmasında suya ve rutubete karşı güvenle uygulanır.



## BONUS YALITIM, YAPI GÜVENLİĞİ KONUSUNDA UYARIYOR

**İ**stanbul/Kartal'da çöken ve 21 kişinin hayatını kaybetmesine, 14 kişinin de yaralanmasına neden olan Yeşilyurt Apartmanı faciasından sonra gözler çevre binalar başta olmak üzere hasarlı binalara çevrildi. Faciadan sonra Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın ALO 181 hattından birçok ihbar alınırken, hasarlı binaların tespitine ve yıkılması kararlaştırılan binaların kontrollü tahliyesine başlandı.

Benzer felaketlerle karşı karşıya kalmamak, can ve mal güvenliğini koruyabilmek için ev satın alma ya da kiralama sürecinde aslında dikkat edilmesi gereken birçok kıstas bulunuyor. Binaların görsel güzelliğinden ya da lokasyon avantajından ziyade, yapının sağlam ve içinde yaşamak için yeterince güvenilir olması gerekiyor. Bu doğrultuda ev seçimi yaparken örneğin zemin etüdü raporu ve yapı denetim firması raporu gibi hayati önem taşıyan raporlar talep edilerek işe başlanması gerekiyor. Akabinde bina inşasında kullanılan malzemelerin kontrol edilmesi geliyor. Bitmiş bir binanın malzeme kontrolü teknik bilirkişi kimliği olmayan kişiler için zor olsa da binanın güvenilir gayrimenkul firmaları tarafından inşa edilmiş ve kalite standartlarına uygun üretim yapan firmaların ürettiği yapı malzemelerinin kullanılmış olup olmadığını sorgulamak mümkün. Tüm bunlarla birlikte artık yönetmeliklerle de zorunlu hale gelen ancak doğru ve iyi ürün kullanarak yapılmış olması gereken, yalıtım uygulamalarının da kontrol edilmesi gerekiyor.

"Dört Hayati Yalıtım" tabiri ile ifade edilen ısı, su, yangın ve ses yalıtımının yapıp yapılmadığının, hangi malzemelerle ve hangi marka ürünlerle uygulandığının mutlaka sorgulanması gerekiyor. Yalıtım eksikliği, yapılarda korozyonun oluşmasındaki en önemli etkenlerden biri olarak görülüyor. Özellikle su yalıtımı bu anlamda asla atlanmaması gereken bir detay olarak öne çıkıyor. Yapılar; yağmur ve kâr gibi yağışlar, kullanım suları, yer altı suları ve banyo, tuvalet gibi ıslak hacimlerde su kullanımı nedeniyle suya maruz kalıyor. Yapıya sızan su; yapıların taşıyıcı donatılarını korozyona uğratarak kısa sürede yük taşıma kapasitesinin ciddi oranda düşmesine, beton bütünlüğünün bozulmasıyla çatlak ve kırılmaların oluşmasına yol açıyor. Örneğin 10 yıl içerisinde bir yapıdaki donatı başlangıçtaki taşıma kapasitesinin, belli koşullarda, yaklaşık olarak yüzde 66'sını korozyon nedeniyle kaybediyor ve donatının başlangıçtaki hesap değerlerini karşılayamamasına neden oluyor. **Y**

## BTM'DEN ORKUN ÜRKMEZ, ÇATIDER YÖNETİM KURULU ÜYELİĞİNE SEÇİLDİ



**Ç**ATIDER (Çatı Sanayici ve İş Adamları Derneği)'in 12 Şubat Salı günü gerçekleştirilen Olağan Genel Kurul toplantısında yeni yönetim ve denetim kurulu üyeleri belirlendi. BTM Yönetim Kurulu Üyesi Orkun Ürkmez, ÇATIDER Yönetim Kurulu Üyeliği'ne seçilirken; BTM Teknik Danışmanı Jozef Bonfil ise ÇATIDER Denetim Kurulu üyesi oldu. Derneğin

yönetim kurulu başkanlığına ise Yaşar Şenal (Rhein zinc Türkiye, Orta Asya, Yakın ve Ortadoğu Bölge Direktörü) seçildi. **Y**

## ALİ TÜRKER, KNAUF TÜRKİYE'NİN YENİ GENEL MÜDÜRÜ OLDU

**İ**nşaat sektöründe 24 yıldır üst düzey yöneticilik pozisyonları da dâhil olmak üzere pek çok stratejik görevde bulunan Ali Türker, 1 Mart 2019 tarihi itibarıyla Knauf Türkiye Genel Müdürü olarak atandı.



İnşaat sektöründe geçirdiği uzun yıllar boyunca ürün müdürü, teknik müdür, pazarlama müdürü, satış ve pazarlama direktörü olmak üzere pek çok farklı pozisyonda çalışan Ali Türker, Knauf Türkiye'ye katılmadan önce ODE Yalıtım'da genel müdür olarak görev yaptı. İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Fakültesi mezunu olan Ali Türker, daha sonra Bilgi Üniversitesi'nde İşletme Yüksek Lisansı (MBA) programını tamamladı.

İnşaat sektöründe inovasyon ve dijitalleşme konularıyla özel olarak ilgilenen Türker, kariyeri boyunca EIIIF (European Industrial Insulation Foundation), EURIMA (European Insulation Manufacturers Association), İZODER (Isı Su Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği), BITÜDER (Bitümlü Su Yalıtımcıları Derneği) ve XPSder gibi derneklerde yurtiçi ve yurtdışı birçok projede aktif rol aldı. Evli ve iki erkek çocuk babası olan 1972 İzmir doğumlu Ali Türker, çok iyi derecede İngilizce biliyor. **Y**



## “KENTSEL DÖNÜŞÜMÜ İYİ DEĞERLENDİRMELİYİZ”

**İ**ZODER Yönetim Kurulu Başkanı Levent Pelesen, “1-7 Mart Deprem Haftası” kapsamında yaptığı açıklamada, “Deprem kuşağında yer alan ülkemizde, can ve mal güvenliğini sağlamak için su yalıtımı ile donatılmış güvenli ve nitelikli binalar inşa etmeliyiz” dedi.

Türkiye’de güvenli binaların sayısının hızla artırılması gerektiğine dikkat çeken İZODER Yönetim Kurulu Başkanı Levent Pelesen, “Yapıyı oluşturan ana elemanları (demir ve beton), ömrü boyunca koruyacak su yalıtımı, binalarda hayati önem taşıyor. Yapılarımıza suyun nüfuz etmesi durumunda, betonarme sistem içerisinde bulunan demir donatılar korozyona maruz kalarak paslanıyor ve binalarımızın ömrü nerdeyse yarı yarıya azalıyor. Betonarme sistemin taşıma gücü çok ciddi bir şekilde bu durumdan olumsuz yönde etkileniyor. 17 Ağustos Marmara Depremi sonrasında İstanbul Büyükşehir Belediyesi Hasar Tespit Komisyonu tarafından yapılan incelemeler sonucu, yüzde 79’u hasarlı bulunan 55 bin 651 konut ve işyerinin yüzde 64’ünde korozyon tespit edilmesi de su yalıtımının önemini ortaya koyuyor” diye konuştu.

Binalara dayanıklılık, kalite ve konfor kazandıracak “Binalarda Su Yalıtımı Yönetmeliği”nin 1 Haziran 2018 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdiğini hatırlatan Levent Pelesen, “Artık yeni binalarda su yalıtımı zorunlu oldu. Yeni yapılan binalarda bu yönetmelikte öngörülen esaslara uyulmadığının tespit edilmesi



halinde, bu eksiklikler giderilinceye kadar binaya yapı kullanma izin belgesi verilmeyecek” dedi.

Su yalıtımı ile donatılmış güvenli ve nitelikli binaların inşa edilmesinde kentsel dönüşümün büyük bir fırsat olduğunu vurgulayan Levent Pelesen, şöyle konuştu: “Ülke genelinde milyonlarca konutta halen su yalıtımı yok. 6.5 milyon konut ise deprem açısından riskli bina statüsünde yer alıyor. Toplumda çok bilinmese de depremlerin yol açtığı büyük yıkımların en önemli nedenlerinden birisi de korozyondur. İnşa edilen tüm yeni binalardaki su yalıtımının standartlara uygun yapılması çok önemli. Ancak o zaman tüm binalarımızı korozyon etkisine karşı koruma altına almış oluruz ve her deprem sonrasında yaşadığımız düşündürücü tabloları engelleyebiliriz.” **Y**



## Havuz Yalıtımı

### Çimento Esaslı Tam Elastik Yalıtım Ürünleri

- Su depoları,
- Yüzme havuzları,
- Süs havuzları,
- Arıtma tesislerinde suya ve rutubete karşı güvenle kullanılır.



## ÇATIDER YÖNETİM KURULU BAŞKANLIĞI'NA YAŞAR ŞENAL SEÇİLDİ



Çatı Sanayici ve İş Adamları Derneği'nin (ÇATIDER) 12 Şubat 2019'da gerçekleştirilen 9. Olağan Genel Kurulu'nda, 2019-2020 döneminde görev yapacak yeni yönetim kurulu üyeleri seçildi. ÇATIDER Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine, Rheinzink Genel Müdürü Yaşar Şenal oy birliğiyle seçildi.

Şenal, "Sektörümüz son yıllarda büyümeyi sürdürerek istikrarını belirli ölçüde korumayı başardı. Önümüzdeki dönemde ise en önemli hedefimiz mevcut zorlukların etkisine rağmen sektörümüzün ulaştığı seviyeyi kalıcı hale getirmek olacak" dedi.

### Yeni Yönetim Kurulu Üyeleri

ÇATIDER 9. Olağan Genel Kurulu'nda Onduline Avrasya'dan Gülçin Burunca, Işıklar Yapı Ürünleri'nden Özgür Üzeltürk, Multiplan Enerji ve Yalıtım Sistemleri A.Ş.'den M. Nazım Yavuz, Standart İzolasyon'dan Levent Çeki, Türk Ytong'dan Lebriz Akdeniz, Mardav Yalıtım A.Ş.'den Alper Doğruer, BTM'den Orkun Ürkmez, BRAAS Çatı Sistemleri'nden Abdullah Deliceoğlu, Dörken Sistem A.Ş.'den Cengizhan Okur, Assan Panel A.Ş.'den İhsan Tolga Akar Yönetim Kurulu Üyesi oldular.

ÇATIDER Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen Rheinzink Genel Müdürü Yaşar Şenal, şunları söyledi: "Sektörümüz son yıllarda büyümeyi sürdürerek istikrarını belirli ölçüde koru-

mayı başardı. Önümüzdeki dönemde ise en önemli hedefimiz mevcut zorlukların etkisine rağmen sektörümüzün ulaştığı seviyeyi kalıcı hale getirmek olacak. Bu süreçte devam eden kentsel dönüşüm uygulamalarıyla birlikte yenileme ve restorasyon projelerine daha fazla odaklanarak sektörümüze katkı sağlamaya çalışacağız. "Yatay Mimari" olarak ifade edilen yeni şehircilik yaklaşımı da sektörümüzün odak noktalarından biri olacak. Bu yaklaşımın sektörümüze etkilerini mercek altına alarak, potansiyel etkilerini gündemimize taşıyacağız."

Şenal yeni dönemde dijital platformları da daha etkin kullanarak, her türlü proje, etkinlik ve çalışmalarını üyelere çok daha güçlü şekilde ulaştırmayı planladıklarını belirterek, "Bu kapsamda "Yapı Okulu", "Çatı ve Cephe Konferansı", "Çatı Ustaları Yarışması" ve "Üniversite Eğitimleri" gibi oldukça kapsamlı ancak farklı mecralarda yer alan çalışmalarını ortak bir zeminde toplayarak mevcut altyapımızı geliştirmek ve mobil uygulamalar şeklinde tüm üyelerimizin ve hedef kitle kullanıcıların kullanımına sunmayı hedeflemekteyiz. Ayrıca 2. basımı tamamlanan "Çatı Kaplama Malzemeleri Uygulama Detayları Kılavuzu"nun dijital ortama aktarılması ile tüm bilgilerin zaman ve mekândan bağımsız biçimde tüm sektör profesyonellerine ulaştırılması sağlanacak" diye konuştu. **Y**

## YAPI YANGIN GÜVENLİĞİNDE ULUSLARARASI GÜÇ BİRLİĞİ: EFECTIS - INTERTEK

Efectis Era Avrasya ve Intertek, yapı ürünlerinin uluslararası standartlarda test ve belgelendirmesi için işbirliği anlaşması imzaladı. Efectis Era Avrasya'nın tüm yapı tiplerinde yapı yangın güvenliğinin sağlanması ve korunması kapsamında sunduğu test, belgelendirme ve mühendislik hizmetleri ile Intertek Building&Construction'ın test ve belgelendirme hizmet kapsamının bir araya gelmesi, her iki kurumun müşterilerine de önemli bir değer katacak.

Konu ile ilgili bilgilendirme semineri, Efectis Era Avrasya Yönetim Kurulu Başkanı İlker İbik ve Intertek B&C Test ve Belgelendirme MEA Bölge Müdürü Jean-Philippe Kayl'ın sunumları ile 20 Mart 2019 Çarşamba günü İstanbul Marriott Hotel Asia'da 09.30-14.00 saatleri arasında gerçekleşecek. **Y**

## MARDAV YALITIM KAYSERİ'DE YIL DEĞERLENDİRME TOPLANTILARI GERÇEKLEŞTİRDİ

**M**ardav Yalıtım, 3-4 Şubat tarihlerinde Kayseri'de, satış ve pazarlama ekiplerinin katılımıyla, Ravaber Yapı ve Mardav için yıl değerlendirme toplantısı gerçekleştirirken, fabrika ziyaretlerinde de bulundu.



Programın ilk gününde iş ortağı Ravaber Yapı'nın fabrikası ziyaret edildi. Taşyünü, seramik yünü, cam yünü ürünlerini tek bir çatı altında üreten Ravaber'in üretim tesisi görülerek, ürün eğitimi ve üretim işleyişi hakkında ekip ile bilgi paylaşıldı.

Aynı günün devamında Mardav bayisi Favori Yapı'nın asma tavan fabrikası ziyaret edildi. Üretmekte olduğu ürünlerin üretim ve teknik bilgileri ekip ile paylaşıldı. Programın ikinci gününde ise Mardav satış, pazarlama, finansman, lojistik birimlerinin katılımıyla 2018 yılı değerlendirme ve 2019 hedefleri üzerine bir toplantı gerçekleşti. Mardav Yalıtım, sektörde bu yıl 30. yılını doldurmuş olmanın gururunu yaşıyor. **Y**

### YAPI FUARI-TURKEYBUILD'E YÜZDE 50 DEVLET TEŞVİKİ

**Y**apı Fuarı-Turkeybuild İstanbul bu yıl 18-22 Haziran tarihleri arasında 42'inci kez Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde kapılarını açacak. Türkiye'de son 3 yıldır yapı sektöründe devlet teşviki imkânından yararlanabilen tek fuar olma özelliğini taşıyan ve bu sene yüzde 50 devlet teşviki alan Yapı Fuarı-Turkeybuild İstanbul yapı, inşaat malzemeleri ve teknolojileri alanında katılımcıları ağırlayacak. Bu yıl yapı ve malzeme sektörünün 2019 gündemleri, "İhracat, Renovasyon ve Teknoloji" üçgeninde 5 güne yayılan oturumlarda ele alınacak. Her yıl Yapı Fuarı-Turkeybuild İstanbul'un sunduğu platformla gelenekselleşmesi öngörülen buluşmada, sektörün geçirdiği yılın malzeme, inşaat, ekonomi ve planlama perspektiflerinden değerlendirilmesi, gelecek projeksiyonlarının tartışılması, fuarın ilk gününden mesajlar verilmesi ve yerel yönetim ile devlet politikalarının mercek altına alındığı konu başlıklarının gündeme gelmesi hedeflenecek. **Y**



## Teras Bahçelerinin Yalıtımı

### Kök Geçirimsiz Yalıtım Ürünleri

- Teras bahçeleri,
- Yer altı garajları,
- Otopark üstü bahçeler,
- Galeri, drenaj, su kanallarında bitki köklerinin gelişimini durdurarak, suya ve köklere karşı dayanıklı süper elastik bir tabaka oluşturur.



# İMSAD TÜRKİYE ŞUBAT 2019 SEKTÖR RAPORU

**İnşaat malzemelerinde 2018'de üretim 23 alt sektörün 8'inde arttı, 15'inde azaldı...**

**T**ürkiye İMSAD, yapı sektörü ve ekonomi çevreleri tarafından dikkatle izlenen aylık sektör raporunu açıkladı. "Türkiye İMSAD Şubat 2019 Sektör Raporu"nda inşaat malzemeleri sanayi üretiminin, yılın ikinci yarısında başlayan gerileme ile birlikte 2018 yılını, 2017 yılına göre sadece yüzde 2 küçülme ile kapattığı belirtildi. Geçen yıla göre üretimin 23 alt sektörden sadece 8'sinde arttığı, 15 alt sektörde ise düştüğü ifade edilen raporda, 2018 yılında en yüksek üretim artışının kireç ve alçı, seramik kaplama malzemeleri, iklimlendirme donanımları, kilit ve menteşeler, beton ürünleri, işlenmiş taşlar, çimento ve merkezi ısıtma radyatörlerinde gerçekleştiği vurgulandı.

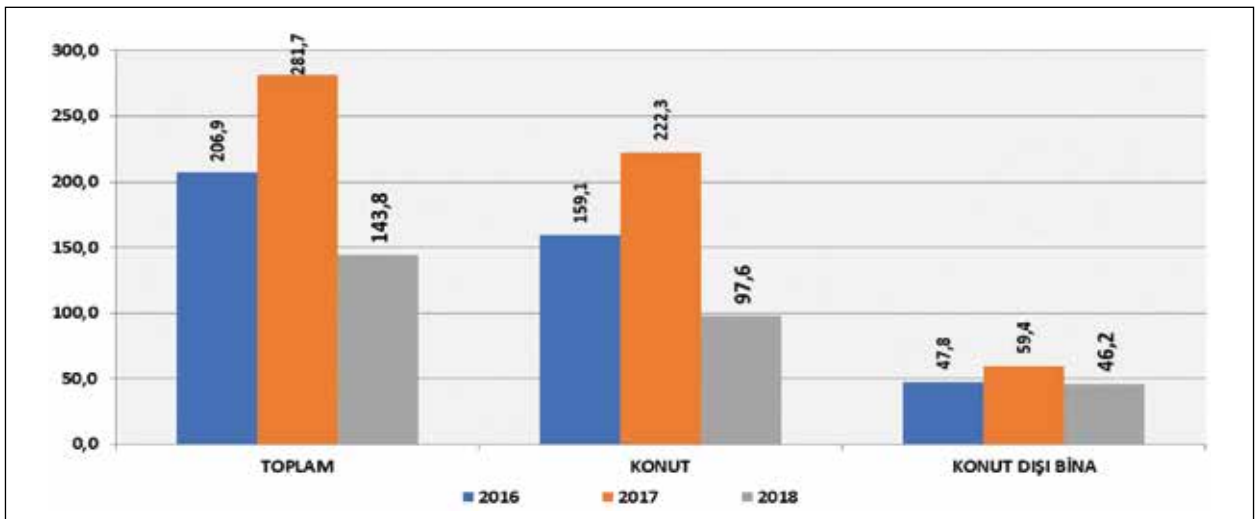
## ŞUBAT 2019 SEKTÖR RAPORU'NDA ŞU TESPİTLER YER ALIYOR:

"2018 yılında inşaat malzemesi ortalama sanayi üretimi 2017 yılına göre sadece yüzde 2 küçüldü. 2015 ve 2016 yıllarındaki zayıf büyümeler sonrası inşaat malzemeleri sanayi üretimi 2017 yılında yüzde 6,4 büyümüştü. 2018 yılında ise sanayi üretiminde yüzde 2 gerileme yaşandı. Üretimdeki gerilemede yılın ikinci yarısında ortaya çıkan daralma belirleyici oldu. İç piyasa koşullarında talebin daralması, üretimi olumsuz etkiledi."

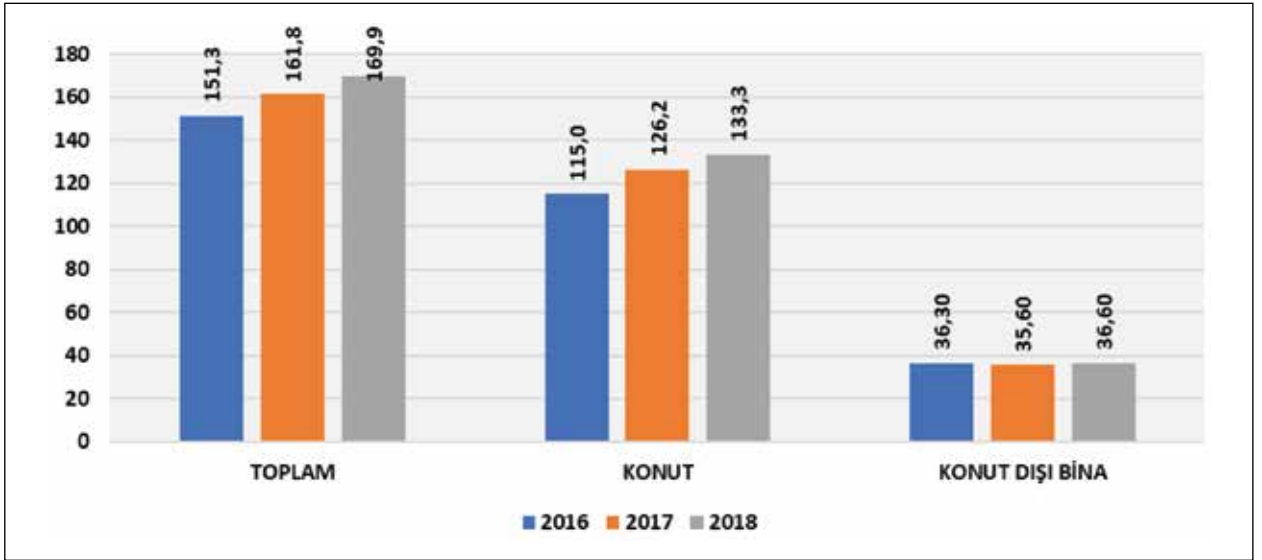
"2018 yılında üretim, 2017 yılına göre 23 alt sektörden sadece 8'sinde artarken 15 alt sektörde geriledi. 2018 yılında en yüksek üretim artışı yüzde 35,1 ile kireç ve alçıda gerçekleşti. Seramik kaplama malzemeleri üretimi yüzde 16,7, iklimlendirme donanımları üretimi ise yüzde 1,4 oranında yükseldi. Üretimi artan diğer sektörler ise kilit ve menteşeler, beton ürünleri, işlenmiş taşlar, çimento ve merkezi ısıtma radyatörleri oldu. Diğer sektörlerde ise üretim geriledi. En yüksek üretim gerilemesi yüzde 23,1 ile doğramacılık ve marangozluk ürünlerinde gerçekleşti. Düz cam üretimi yüzde 19,1, metalden kapı ve pencereler üretimi ise yüzde 17,8 düştü."

## YAPI RUHSATLARI METREKARE BAZINDA YÜZDE 49 AZALDI

"2018 yılında alınan toplam yapı ruhsatları metrekare bazında yüzde 49 azalarak 281,7 milyon metrekareden 143,8 milyon metrekareye geriledi. Konutlar için alınan yapı ruhsatları yine metrekare bazında yüzde 56,1 gerileyerek 222,3 milyon metrekareden 97,6 milyon metrekareye indi. Konut dışı binalarda ise alınan yapı ruhsatları yüzde 22,2 düşerek 46,2 milyon metrekareye geriledi. İnşaat sektöründe talep yönündeki daralma, artan maliyetler, finansman olanak-



Alınan Yapı Ruhsatları / Milyon Metrekare  
Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu



Alınan Yapı İzinleri / Milyon Metrekare  
Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu

larında daralma ve müteahhitlik sektöründe yaşanan sıkıntılar nedeniyle, alınan yapı ruhsatlarında özellikle konut tarafında önemli bir gerileme yaşandı. Konutlar için alınan yapı ruhsatları sayısı 2017 yılında 1,37 milyon daire iken 2018 yılında 640 bin daireye indi. Alınan yapı ruhsatlarındaki düşüş inşaat ve konut sektöründe yeni başlangıçların 2019 yılında zayıf seyredeceğini gösteriyor. İnşaat ve konut sektöründe doğal bir yeniden dengelenme sürecine girildi. Ancak yeniden dengelemenin küçülme ile kurulacağı, bunun da inşaat malzemeleri sanayisini olumsuz etkileyeceği öngörülüyor.”

### YENİ ALINAN İNŞAAT İŞLERİ SEVİYESİ ŞUBAT AYINDA 5,6 PUAN GERİLEDİ

“İnşaat sektöründe alınan yeni iş siparişleri, 2018 yılını, 2010 yılından bu yana en düşük seviyesinde kapattı. 2019 yılı Ocak ayında alınan yeni iş siparişleri 7,1 puanlık artış göstermişti. Şubat ayında ise alınan yeni iş siparişlerinde 5,6 puan gerileme yaşandı. Böylece alınan yeni iş siparişlerinde dalgalanmanın devam ettiği görüldü. İnşaat sektöründe ve piyasalarında yaşanan talep ve finansman sorunları nedeniyle yeni inşaat siparişlerindeki dalgalanmanın devam etmesi bekleniyor.”

### KONUT SATIŞLARI OCAK AYINDA YÜZDE 24,8 GERİLEDİ

“Konut satışları 2018 yılını gerileme ile kapattı. Ancak Aralık ayında verilen teşviklerle birlikte satışlarda yüzde 2,9 artış yaşandı. Yeni yılın ilk ayında ise konut satışları yüzde 24,8 gerileyerek, 72 bin 937 adet olarak gerçekleşti. Teşviklerin devam etmesine rağmen konut satışlarında önemli bir gerileme ve dalgalanma ortaya çıktı. Özellikle konut kredi

faizlerindeki yüksek seviyeler konut talebinde ve satışlarında gerilemeye yol açmaya devam etti.”

### İPOTEKLİ KONUT SATIŞLARI OCAK AYINDA YÜZDE 77,2 DÜŞTÜ

“Türkiye genelinde, konut satışlarında banka kredili veya bir başka deyimle ipotekli konut satışları önemli rol oynuyor. 2019 yılı Ocak ayında ipotekli konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 77,2 geriledi. Böylece 2017 yılının Ocak ayında 35 bin 993 adet olan ve 2018 yılının Ocak ayında 28 bin 678 adede inen ipotekli konut satışları, 2019 yılının Ocak ayında ise 6 bin 537 adede düştü.”

“Konut kredi faizlerinin aylık ortalama yüzde 2'lere yakın olması ile birlikte, kredili-ipotekli konut alım talebinde kuvvetli daralma sürüyor. İpotekli konut satışlarında düşüşün 2019 genelinde sürmesi bekleniyor.”

### MALİ SIKINTILAR İNŞAAT SEKTÖRÜNDE KALICI İYİLEŐTİRMİYİ GECİKTİRİYOR

“İnşaat sektöründe yaşanan mali sıkışıklık 2019 yılının ilk iki ayında da sürdü. Öncelikle talepte ve satışlardaki gerileme ile birlikte nakit akışlarında daralma yeni yılda da devam etti. İkinci olarak mevcut banka kredi borçlarının geri ödenmesinde yüksek döviz kurları ve faizler nedeniyle sıkışıklıklar yaşandı. Üçüncü olarak yeni banka kredilerinin kullanımı çok sınırlı olarak gerçekleşti. Son olarak artan inşaat maliyetleri nedeniyle işletme sermayesi ihtiyacı yükseldi. Müteahhitler bu mali sıkışıklıkların yarattığı finansman sorunlarını inşaat sektöründe faaliyetleri kısıtlayan en önemli engel olarak görmeye devam ediyor. Mali sıkıntılar çözülmeden inşaat sektöründe kalıcı bir iyileşme yaşanmasının gecikeceği öngörülüyor.”



Oylarınızı

[yalitim.net](http://yalitim.net)sitesinden  
kullanabilirsiniz...

16. Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri'nde

## OKUR OYLAMASI DEVAM EDİYOR

**16.'sını düzenlediğimiz Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri'nde 30 Nisan'a kadar sürecek olan okur oylaması devam ediyor.**

**Y**alıtım Dergisi olarak 16.'sını düzenlediğimiz Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri (YSBÖ)'nde okur oylaması devam ediyor. Bu yıl "Yılın Yatırımı", "Yılın Isı Yalıtımı Ürünü" ve "Yılın Su Yalıtım Ürünü" ve "Yılın Ses Yalıtımı Ürünü" kategorileri olmak üzere dört kategoride düzenlenen Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri ile geçtiğimiz sene yapılan yatırımlar ve piyasaya giren ürünler birarada kamuoyuna sunuluyor.

### OKUR OYLAMASI 30 NİSAN'A KADAR SÜRÜYOR

Okurlarımız, [www.yalitim.net](http://www.yalitim.net) adresinde yer alan Oy Kullanma Formu'nu doldurarak tercihlerini belirliyorlar. Her okurumuzun bir kez oy kullanabildiği organizasyonda okur oylaması 30 Nisan 2019 günü sona eriyor.

Okur oylamasının ardından, sektörün önde gelen temsilci-

lerinden ve akademisyenlerden oluşan Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri Seçici Kurulu, düzenlenecek toplantıda sonuçlar üzerine değerlendirme yapacak ve kendi oyunu kullanacak. Okur ve Seçici Kurul oyları, Seçici Kurul üyeleri arasından seçilen yeddiemin tarafından tespit edilerek nihai sonuç belirlenecek. Oylamada Seçici Kurul'un oyları yüzde 70, okur oyları ise yüzde 30 etkili olacak.

### YILIN PROFESYONELİ VE KATKI ÖZEL ÖDÜLÜ

"Yalıtım Bilincine Katkı Özel Ödülü" ve "Yılın Profesyoneli" Ödülleri, Yalıtım Dergisi Yazı İşleri kadrosu ile B2B Medya Editörler Kurulu üyelerinden oluşturulan Organizasyon Komitesi tarafından, 2018 yılı içerisinde yalıtım bilincinin artırılmasına, firmasının ve sektörün gelişimine yönelik yaptığı çalışmalarla kabul ve takdir görmüş kişi, kurum veya kuruluşa verilecek.

## 1 Alpa İnşaat Malzemeleri



**Yatırımın Adı:** Alpa İnşaat Adana Tesisi  
**Yeri:** Adana Hacı Sabancı OSB / Sarıçam-Adana  
**Üretilen Ürünler:** Poliüretan bazlı su yalıtım kaplaması, yapıştırıcılar, mastikler, spor saha sistemleri ve bağlayıcılar  
**Üretim Miktarı:** 40 bin ton/yıl  
**Tesisin Toplam Alanı:** 11 bin m<sup>2</sup>  
**Yaratılan İstihdam:** 50 Kişi  
**Yatırım Değeri:** 2,5 milyon Dolar

## 2 Austrotherm Yalıtım



**Yatırımın Adı:** Austrotherm Ankara Fabrikası  
**Yeri:** Sincan / Ankara  
**Üretilen Ürünler:** Austrotherm geoBLOCK®, Austrotherm EPS Isı Yalıtım Levhaları ve Austrotherm EPS Asmolen  
**Üretim Miktarı:** 300 bin m<sup>3</sup>/yıl  
**Tesisin Toplam Alanı:** 7.888 m<sup>2</sup>  
**Yaratılan İstihdam:** 20 Kişi  
**Yatırım Değeri:** 2,4 milyon Euro

## 3 Dinamik Isı



**Yatırımın Adı:** Dynafoam XPE Çapraz Bağlı Polietilen Köpük Üretim Tesisi  
**Yeri:** Tire OSB / İzmir  
**Üretilen Ürünler:** Çapraz Bağlı Polietilen Köpük Ürünleri  
**Üretim Miktarı:** 2 bin ton/yıl  
**Tesisin Toplam Alanı:** 10 bin m<sup>2</sup>  
**Yaratılan İstihdam:** 20 Kişi  
**Yatırım Değeri:** 6.200.000 TL

## 4 Ravaber Yapı Ürünleri



**Yatırımın Adı:** Ravaber Biowool Mineral Yün Üretim Tesisi  
**Yeri:** Kayseri  
**Üretilen Ürünler:** Biowool mineral yün  
**Üretim Miktarı:** 30 bin ton/yıl  
**Yaratılan İstihdam:** 50 kişi  
**Yatırım Değeri:** 7 milyon Euro

## 5 Teknopanel



**Yatırımın Adı:** Teknopanel İzmir Fabrikası  
**Yeri:** Turgutlu 1. OSB / Manisa  
**Üretilen Ürünler:** Yalıtımlı sandviç panel ve EPS ürünleri  
**Üretim Miktarı:** Yalıtımlı Sandviç Panel 3,5 milyon m<sup>2</sup>/yıl  
EPS 350 bin m<sup>3</sup>/yıl.  
**Tesisin Toplam Alanı:** 46 bin m<sup>2</sup>  
**Yaratılan İstihdam:** 135 kişi  
**Yatırım Değeri:** 15 milyon Dolar

# Yılın Isı Yalıtım Ürünü Adayları (3 Aday)



## 1 alsecco Hightech Nova Sistem



**Firma:** alsecco

**Çıkış Tarihi:** Haziran 2018

alsecco Hightech Nova Sistem, karbon lif teknolojisine sahip organik bazlı yapısına karşı özel formülüyle yangına tepki sınıfı A2-s1,d0 olan sıva ile yangına tepki sınıfı A2-s1, d0 olan son kat dekoratif kaplamayı ve A1 sınıfı ısı yalıtım levhasını birleştiren bir dış cephe ısı yalıtım sistemi... Sistem'in ana iki ürünü alsecco Armatop Nova Line Sıva (Karbon Teknolojisine Sahip Yangın Dayanımlı Organik Isı Yalıtım Sıvası) ve Alsecco Alsilite Nova Line Kaplama (Nano Hybrid Teknolojili Yangına Dayanımlı Organik Kaplama) Haziran 2018 tarihi itibarıyla Betek Boya tesislerinde üretilerek piyasaya sunulmuş. alsecco Alsilite Novaline, organo silikat esaslı nano hybrid teknoloji, suya dayanım ve nefes alma performansları artırılmış, silikat bazlı organik bir dış cephe ısı yalıtım sistemi kaplaması. alsecco Armatop Nova Line ise organo silikat esaslı hibrit emisyonlu, karbon teknolojisine sahip, yangına dayanımlı bir organik ısı yalıtım sıvası.

## 2 Biowool / Mineral Yün Esaslı Yalıtım Levhası



**Firma:** Ravaber Yapı Ürünleri

**Çıkış Tarihi:** Aralık 2018

Biowool, mineral yün esaslı bir ara bölme yalıtım levhası. Isı ve yangın yalıtımı sağlamanın yanında yüksek ses yalıtımı performansı da sunuyor. Mineral yünlerde formaldehit ve fenol gibi kimyasallar yerine tamamen doğal maddelerin kullanıldığı, çevre ve insan sağlığı açısından önemli teknolojik bir keşif. Üretim prosesinden fenol ve formaldehitin çıkarılması zararlı gaz emisyonlarını azaltıyor, daha konforlu ortam şartları sağlıyor ve çevreye karşı daha duyarlı bir üretim gerçekleştirilmesine imkan tanıyor. Özellikle endüstride kullanılan fırın benzeri ürünlerin yalıtılması ile ortaya çıkan organik madde kokusu ve emisyonu olmadığından tüketiciye kullanım rahatlığı sağlıyor. Isıl iletkenlik değeri 0,035 W/mK. Şilte ve levha formunda ihtiyaca göre kullanılabilir.

## 3 Tytan Professional Thermospray / Termo Akustik PU Yalıtım Köpüğü



**Firma:** Selena Yapı Malzemeleri

**Çıkış Tarihi:** Ağustos 2018

Tabancalı ve pipetli versiyonu olan poliüretan bazlı Tytan Professional Thermospray, kullanıma hazır ve tek bileşenli bir yalıtım malzemesi. Homojen yüzey ve kesintisiz uygulamaya imkan veriyor. Hava boşluğu ve ısı köprüsü oluşturmuyor. Kendiliğinden yapıyor. Thermospray ile bir saatte 10 metrekarelik bir alan yalıtılabilir. Kullanıma hazır ve uygulaması kolay. 10 santimetrelük Thermospray tabakası sesi 62 dB azaltıyor. Isıl iletkenliği 0.036 w/mK.



## 1 Mapeplan® Kompartman Sistem



**Firma:** Mapei Yapı Kimyasalları

**Çıkış Tarihi:** Ocak 2018

Mapeplan® Kompartman Sistem hem PVC membranın ilgili tüm destekleyici ürün ve aksesuarlarıyla beraber kullanılması sayesinde bir sistem içinde etkili bir su yalıtımı yapılmasını hem de sistem içindeki "post enjeksiyon" bileşenleriyle yapının faydalı ömrü süresince su yalıtımının bir şekilde hasar görmesi sonucu oluşabilecek zafiyetlerin çok düşük maliyet ve pratik yöntemlerle giderilmesini sağlıyor. Sistem, temel altı ve perde bölgeleri, belirli alanlardaki kompartmanlara bölerek, oluşabilecek sorunları sınırlandırıyor ve bu alanlarda teşkil edilen valf ve enjeksiyon hortumu sistemi sayesinde oluşabilecek problemlerin çok düşük maliyetlerle etkin bir biçimde çözülmesini sağlıyor. Sistem, Mapeplan TU S 20, Mapeplan PVC Protection 15, Mapeplan Waterstop, Mapeplan Injection Valves, Mapeplan Injection Tube, Mapeplan Disk ve Polydren PP ürünlerinden oluşuyor.

## 2 OC-Plan FCM 2015v ECB Geomembran



**Firma:** Polyfin Geomembran

**Çıkış Tarihi:** Ocak 2018

Bugüne kadar milyonlarca metrekairelik referansa sahip olan ECB Su Yalıtım Geomembranları, kullanıcılardan gelen talep üzerine taze betona tam yapışarak yüzde 100 sızdırmazlık sağlayacak şekilde geliştirilmiş. Taze betona doğrudan yapışma özelliği olan ürünler arasında yüzeye serbest olarak serilen, ek yerleri otomatik kaynak makineleriyle birleştirilen, kaynakları basınç ile test edilebilen tek sistem olan ve koruma betonu gerektirmeyen OC-Plan FCM (Fresh Concrete Membrane) 2015v ECB Geomembranlar, radye temel, kazıklı temel ve tek yüz perde uygulamalarında ideal çözümler sunuyor. Avrupa'nın konusundaki en büyük kapasiteli ve tamamı bilgisayar kontrollü ekstrüzyon hattında, yaşlanmayan özel hammaddeler kullanılarak katkısız ve el değmeden üretilen malzemenin her bir rulosu özel olarak poşetlenip, barkodlanıp otomatik olarak paletlere yerleştiriliyor.

## 3 StickyStoper XL / Cross Laminated Filmlü Kendinden Yapışkanlı Bitümlü Örtü



**Firma:** Stoper Yapı ve Yalıtım Sistemleri A.Ş.

**Çıkış Tarihi:** Haziran 2018

StickyStoper XL, ultra esnek kendinden yapışkanlı formülü ve darbelerle karşı koruma sağlayan Cross Laminated HDPE film kaplı üst yüzeyiyle dikey su yalıtımı uygulamalarında çözümler sağlıyor. Özel üst yüzey kaplaması sayesinde uygulama bittikten sonra şantiye ortamında yaşanabilecek hasarlara karşı dayanıklı. Kimyasallara karşı yüksek dayanıma sahip. Geleneksel membran ve sürme ürünlere göre hızlı, güvenilir ve ekonomik. Esnek formülü sayesinde yüzeye tam yapışıyor. Alt yüzeyi soyularak alev kullanmadan yapıştırılıyor. Rulolar özel formül sayesinde oldukça hafif. Dar alanlarda ve detaylarda kolaylıkla uygulanabiliyor.

# Yılın Ses Yalıtımı Ürünü Adayları (4 Aday)



## 1 Biowool / Mineral Yün Esaslı Yalıtım Levhası



**Firma:** Ravaber Yapı Ürünleri  
**Çıkış Tarihi:** Aralık 2018

Biowool, doğal, mineral yün esaslı bir ara bölme yalıtım levhası. Isı ve yangın yalıtımı sağlamasının yanında yüksek ses yalıtımı performansı da sunuyor. Mineral yünlerde formaldehit ve fenol gibi kimyasallar yerine tamamen doğal maddelerin kullanıldığı, çevre ve insan sağlığı açısından önemli teknolojik bir keşif. Üretim prosesinden fenol ve formaldehitin çıkarılması zararlı gaz emisyonlarını azaltıyor, daha konforlu ortam şartları sağlıyor ve çevreye karşı daha duyarlı bir üretim gerçekleştirilmesine imkan tanıyor. Özellikle endüstride kullanılan fırın benzeri ürünlerin yalıtılması ile ortaya çıkan organik madde kokusu ve emisyonu olmadığından, tüketiciye kullanım rahatlığı sağlıyor. Şilte ve levha formunda ihtiyaca göre kullanılabilir.

## 2 Dynafoam XPE / Çapraz Bağlı Polietilen Köpük



**Firma:** Dinamik Isı  
**Çıkış Tarihi:** Kasım 2018  
Çapraz Bağlı Polietilen Köpük kimyasal çapraz bağlama ajanı ve kimyasal köpürtme ajanı kullanılarak ekstrüzyon yöntemiyle elde edilen sert plastik polietilen levhanın fırınlanmasıyla üretiliyor. Üretim teknolojisi sayesinde kapalı gözenekli ve

pürüzsüz bir yüzeye sahip olarak üretilen köpük, yapısında meydana gelen çapraz bağlanma sebebiyle üstün mekanik ve termal özelliklere sahip. Ürün, inşaat ve otomotiv sektörü başta olmak üzere HVAC, medikal, beyaz eşya, ambalaj gibi birçok sektörde kullanım alanı buluyor. Rulo olarak üretilbildiği gibi boru, bant, lamineli ve plaka şeklinde de imal edilebiliyor. Dynafoam XPE ürünlerin darbe sesi yalıtım değeri ( $\Delta Lw$ ) 37 dB. Dolayısıyla ürünler parke altı, şap altı vb. uygulamalarda yüksek darbe sesi yalıtımı sağlıyor.

## 3 Soltis Touch / Akustik ve Alev Yürütmez Özellikli İç Stor Perde



**Firma:** Serge Ferrari  
**Çıkış Tarihi:** Kasım 2018

Soltis Touch zarif ve doğal bir dokunuş sağlayan dokuma yapısı ile iç mekanlarda güneşten korunma için ideal bir ürün. Ürün termal konforun yanında yüksek akustik konfor da sağlıyor. 28 adet renk seçeneği mevcut.

Akustik performansı: ( $\alpha_w = \% 40$  LA 100 mm).

Yangın performansı: (M1 / B1 / B-s2, d0)

## 4 Tytan Professional Thermospray / Thermo Acoustic PU Yalıtım Köpüğü



**Firma:** Selena Yapı Malzemeleri  
**Çıkış Tarihi:** Ağustos 2018

Tabancalı ve pipetli versiyonu olan poliüretan bazlı Tytan Professional Thermospray, kullanıma hazır ve tek bileşenli bir yalıtım malzemesi. Homojen yüzey ve kesintisiz uygulamaya imkan veriyor. Hava boşluğu ve ısı köprüsü oluşturmuyor. Kendiliğinden yapışıyor. Thermospray ile bir saatte 10 metrekarelik bir alan yalıtılabilir. Kullanıma hazır ve uygulaması kolay. 10 santimetrelik Thermospray tabakası sesi 62 dB azaltıyor.

# Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri 2018 Aday Tanıtım Dosyası





## Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri

# AUSTROTHERM ANKARA FABRİKASI “YILIN YATIRIMI” ÖDÜLÜNE ADAY OLDU

**Sürdürülebilir kalitede ve belirlenen standartlarda güvenle kullanılacak ürünler sunan Austrotherm Ankara Fabrikası, Yalıtım Dergisi'nin 2018 Yalıtım Sektörü Başarı Ödüllerine “Yılın Yatırımı” kategorisinde aday oldu.**

**A**ustrotherm, Avrupa'da 11 ülkede, 19 EPS, XPS fabrikasına ek olarak Türkiye'de 3 EPS fabrikası ve 3 EPS üretim tesisi ile yüksek kalitede yenilikçi ısı yalıtım ürünleri üretme ilkesini benimsemiş, lider ısı yalıtım malzemesi üreticileri arasında yer alıyor.

### ANKARA FABRİKASI AVRUPA'NIN GURUR KAYNAĞI

**Austrotherm Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tolga Celayer**, grubun en önem verdiği ülkelerin başında Türkiye'nin geldiğini belirterek, 15 milyon TL yatırımla hayata geçirdikleri Ankara'daki EPS fabrikasının “Yılın Yatırımı” ödülüne aday gösterilmesinden dolayı büyük bir mutluluk duyduklarını söyledi.

Austrotherm Türkiye olarak, Türkiye ısı yalıtım pazarında sektör liderliği ve sektöre yön veren çatı firma olmayı hedeflediklerini ifade eden Celayer, “2018 yılında Sincan'da açılışını gerçekleştirdiğimiz Austrotherm Ankara Fabrikası, 8 bin metrekarelik bir alanda kuruldu. Yılda 300 bin metreküp üretim kapa-



sitesine sahip fabrika şimdiye kadar yapılmış en güçlü, teknolojik altyapılar ile donatıldı” dedi.

### FABRİKAYA ÖZEL EPS ÜRETİM YAZILIMI GELİŞTİRİLDİ

Ankara fabrika yatırımını farklı ve özel kılan bazı unsurların olduğunu da vurgulayan Celayer, şöyle devam etti: “Austrotherm Türkiye tarafından geliştirilen özel Truva EPS Üretim Yazılımı'nı kullanıyoruz. Bu yazılım sayesinde anlık blok, fire ve stok takibi yapabiliyoruz.”

### AVRUPA'NIN 1 NUMARASI

Avrupa'da 1 numara olduklarına vurgu yapan Celayer, “Geliştirilen full otomasyon sayesinde sağlanan minimum işçilikle ve Ankara fabrikasında özel dizayn edilen bloklama, kesim ve paketleme makine dizilimi ile Avrupa'da 11 ülkede 22 üretim tesisimiz içerisinde en verimli Austrotherm fabrikası olarak üretim yapıyoruz.”

Austrotherm'in ısı yalıtımı konusundaki 60 yıllık bilgi ve tecrübesini Türkiye ısı yalıtım pazarına sunduğunu ifade eden Celayer, “2019 yılı için de hedefimiz yeni ürünlerimizle, yeni uygulamalarımızla sektördeki pazar payımızı artırmak, piyasaya yön veren kuruluş olarak hem ülkemize, hem de sektörümüze katma değer sağlamayı sürdürmek” diye konuştu.

### Yılın yatırımını seçmek için:

<http://yalitim.net/odul/2018/ysbo/>  
adresini ziyaret edebilirsiniz. **Y**

# OC-Plan® FCM 2015v ECB GEOMEMBRAN SİSTEMLERİ

Milyonlarca metrekarelik referansa sahip olan OC-Plan® ECB Su Yalıtım Geomembranları, kullanıcılarımızdan gelen yoğun talep üzerine taze betona tam yapışarak %100 sızdırmazlık sağlayacak şekilde geliştirilerek sertifikalandırıldı!



- ★ Avrupa'nın konusunda en büyük kapasiteli ekstrüzyon hattında, yaşlanmayan hammadde ile KATKISIZ ve el değmeden üretim
- ★ Yüksek mekanik performans (DIN EN 1928'e göre  $\geq 500$  kPa ) ve ESNEK malzeme formu
- ★ Taze dökülmüş betona tam yapışarak % 100 SIZDIRMAZLIK sağlama
- ★ Koruma Betonu ihtiyacını ortadan kaldırarak zaman, maliyet ve işçilikten TASARRUF
- ★ Güneş radyasyonuna, UV ışınlarına ve ozona karşı yüksek DAYANIM
- ★ Taze betona direk yapışma özelliği olan ürünler arasında yüzeye serbest olarak serilen, ek yerleri otomatik kaynak makineleri ile birleştirilen ve kaynakları basınç ile test edilebilen TEK SİSTEM



# tortoise®

*Polyurethane Systems*

**25** yılında  
[www.tortoise.com.tr](http://www.tortoise.com.tr)

*Yeni Yerinde, Yeni Ürünler ve  
Artan Kapasitesi ile...*



**COATING**

**ADHESIVE**

**SEALANT**

**BINDERS**

**alpa**

[www.tortoise.com.tr](http://www.tortoise.com.tr)

# tortoise®

Polyurethane Systems



## 25 YILLIK TECRÜBE

1994 yılında Adana da kurulan Alpa İnşaat Ltd. 2001 yılını kendisine milad kabul edip poliüretan yapı kimyasallarında ileri teknoloji ürünleri olan tek komponentli sistemlerde yaptığı Ar-Ge yatırımları ile Türkiye pazarına tek komponentli, kolay uygulanabilen, yüksek elastikiyette su yalıtım kaplamasını sunmuştur. İthal ürünlerin ön planda olduğu pazarda tortoise Torpur HJ 1006 kısa sürede kendine yer edinmiştir.

2005 yılı içerisinde üretim alt yapısını güçlendirmeyi ve kapasitesini arttırmaya yönelik faaliyetler gösteren Alpa Ltd. 2006 yılının hemen başında mevcut tesisinin üretim kapasitesini arttırarak daha büyük bir tesise taşınmış ve ISO 9001:2000 kalite belgesine sahip olmuştur. Artan üretim kapasitesi ile dış pazarda da aktif rol üstlenen Alpa Ltd. Orta doğu ve Arap ülkelerine yönelik ihracatına başlamıştır.

2010 yılından beri devam ettiği ihracat faaliyetlerine yurtdışı fuar katılımları ile ihracat portföyüne Bulgaristan, Romanya, Polonya, Azerbaycan, Türkmenistan, Rusya, İran ve İsrail'i de eklemiştir.

Ürünlerini Almanya da bağımsız test kuruluşuna gönderip uluslar arası test sertifikası alıp yerli malı ürünlerin kalitesini bir kez daha yapı kimyasalları sektöründe göstermeyi başaran Alpa Ltd. TSE, DLH ve ODTÜ de Yapılan testler sonucunda kalitesi bir kez daha onaylanan 2k Soğuk Uygulamalı Derz Dolgu Malzemesi Türk Hava Kuvvetlerinde ilgi görmüş ve Hava Kuvvetlerinin kendi pistlerinde kullanılmıştır.

Her geçen yıl ürün portföyüne yeni bir ürün ekleme politikası güden Alpa Ltd ürün gamına Poliüretan bazlı mastikler, PU spor saha zemin sistemleri ve EPDM ve SBR için kullanılan PU Bağlayıcıları da ekleyip kendisine hem yurt içinde hem de yurt dışında yeni satış kanalları oluşturmuştur. Tedarikçisi olduğu firmalar ile beraber sıkı bir işbirliğine girip IAF testlerinden başarı ile geçmiştir. Ayrıca Su yalıtım kaplamaları ve mastikler için de CE belgesini de alıp uluslar arası alanda itibarını arttırmayı başarmıştır.

## PU Su Yalıtım Kaplamaları Poliüretan Mastikler Poliüretan Yapıştırıcılar Poliüretan Bağlayıcılar PU Zemin Kaplamaları

2016 yılını üretimi kapasitesini arttırmaya yönelik çalışmalara yer verip mevcut makine parkına yeni ekipmanlar ekleme planı ile yeni tesis inşaatına başlamıştır. 2018 yılı itibari ile 11.000m<sup>2</sup>'lik yeni tesisinde üretime başlayan Alpa Ltd artan üretim kapasitesi, iyileştirilmiş otomasyon sistemleri ve geliştirilmiş güvenlik araçları ile uzak pazarlar olan Amerika ve Avustralya kıtasında kendisine yerleşik müşteriler edinmiştir. Üretimde edindiği tecrübeyi tedarikçiliğede yansıtarak 2016 ve 2017 yıllarında arka arkaya iki kez Türkiye'nin en hızlı büyüyen ilk 100 şirketi arasına girip doğru yolda olduğunu kanıtlamıştır. %60 ihracat hacmi ve portföyünde bulunduğu çok uluslu şirketlere tedarik ettiği ürünler ile güvenilirliğini ortaya koymuştur.

Sektör içerisinde en donanımlı ARGE ve Kalite kontrol laboratuvarların kurup piyasaya sadece satmanın değil; satmadan önce gerekli kontrolleri yapmanın, satıştan sonrada verdiği teknik hizmetler ile ve ürünlerinin arkasında durarak rakiplerine de örnek olmayı başarmıştır.

Kurulduğu yıldan bu güne 25. Yılı kutlayan Alpa Ltd. Dostluk inşa etmeyi kendine ilke edinin, zor durumlara akıllı çözümler üreterek %100 Müşteri memnuniyetini hedeflemiştir.

Birlikte geçireceğimiz daha nice yıllara...

  
**alpa**

[www.tortoise.com.tr](http://www.tortoise.com.tr)

# RÖNESANS İKİTELLİ SAĞLIK KAMPÜSÜ PROJESİNDE RAVABER İMZASI

**Proje Adı:** Rönesans İkitelli Sağlık Kampüsü Projesi

**Yer:** İstanbul / İkitelli

**Kullanılan Yalıtım Malzeme:** Ravaber Taşyünü 90/5 Siyah Cam Tüllü

**Malzeme Miktarı:** 65.000 m<sup>2</sup>dir.

İstanbul Başakşehir'de yapılacak ve Türkiye'nin en büyük hastanelerinden biri olacak olan hastane, 780 bin metrekarelik arazi üzerine kurulacak. Proje tamamlandığında, 2 bin 682 yatak kapasiteli olacak ve 23 milyon kişiye hizmet verecek. İkitelli Entegre Sağlık Kampüsü, Rönesans Sağlık Yatırımı ile Japon Sojitz şirketi ortaklığıyla hayata geçiriliyor.

Projeye Mardav bayisi tarafından 65.000 m<sup>2</sup> Ravaber Taşyünü 90/5 malzeme satışı yapıldı.

Ravaber Taşyünü, binaların çatılarında, bölme duvarlarında, dış cephe yalıtımlarında; ısı, ses, rutubet yalıtımı ve yangın güvenliği gerektiren her yerde üstün yalıtım özelliğine sahip.

Taşyünü elyafları ses, gürültü gibi olumsuz dış etkenleri bertaraf ettiği için huzurlu bir ortam imkânı sunuyor.

Ravaber Taşyünü doğal ham maddeden imal edilmiş, ekolojik ve çevre dostu bir üründür. [Y](#)





YILIN  
YATIRIMI  
ADAYI

YILIN  
ISI YALITIM  
ÜRÜNÜ  
ADAYI

YILIN  
SES YALITIM  
ÜRÜNÜ  
ADAYI



YALITIM SEKTÖRÜ  
Başarı  
Ödülleri  
2018



**ravaber**<sup>®</sup>  
BIOWOOL



# THERMOSPRAY

## Tek Bileşenli Poliüretan Yalıtım Köpüğü

Tytan Professional Thermospray tabancalı ve pipetli versiyonlarıyla tek bileşenli poliüretan ısı yalıtım köpüğüdür.

Uygulama, özel tasarım başlığı sayesinde geniş bir alana püskürtülerek kolayca yapılır.

### ISI & AKUSTİK YALITIMI

- Yüksek ısı yalıtım değeri sayesinde düşük ısı iletimi  
λ: **0,036 W/m.K**
- İnce bir kaplama ile bile yüksek yalıtım değeri
- 10 cm kalınlığındaki bir kaplama ile ortalama **62dB** ses emilimi

### ZAMANDAN TASARRUF

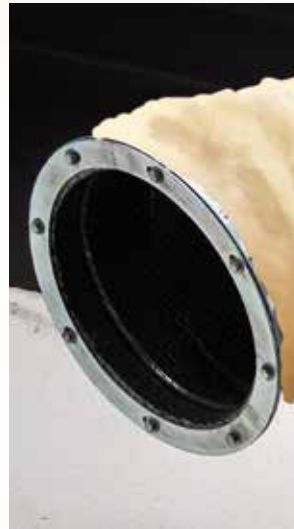
- Saatte 10 m<sup>2</sup>'ye kadar uygulama hızı
- Çift komponentli poliüretan uygulamaya göre çok daha hızlı ön hazırlık
- Dübel veya mekanik bağlayıcı ihtiyacı olmadan yalıtım imkanı

### ISI KÖPRÜSÜ OLUŞTURMADAN YALITIM

- Kesintisiz uygulama sağlar.
- Hava boşluğu ve ısı köprüsü oluşturmaz.
- Dayanıklı, uzun ömürlü yapışma sağlar.
- İnce ve verimli uygulama ile daha fazla yaşam alanı sağlar.
- Yüzey bozukluklarına rağmen homojen uygulama sağlar.

### UYGULAMA

1. Teneke iyice çalkalanmalıdır.
2. İstenen dikey ya da yatay uygulamaya göre başlığın (TY-JET) pozisyonunu ayarlayın.
3. Ürünü yaklaşık 30 cm ile 50 cm arasındaki bir uzaklıktan uygulayın.
4. Uygulamanın her katmanı 2-3 cm kalınlığa sahip olmalıdır. 3 cm'den daha kalın bir katman oluşturulmak istenirse, katmanlar arasında kürlenme için 40 dakika beklenmelidir.
5. Her katman suyla nemlendirilmeli ve 5 tabakadan fazla uygulama yapılmamalıdır.
6. Köpük UV ışınlarından korunmalıdır.





# THERMOSPRAY

- › Tytan Professional Thermospray, tabanlı ve pipetli versiyonlarıyla tek bileşenli poliüretan ısı yalıtım köpüğüdür.
- › Uygulama, özel tasarım başlığı sayesinde geniş bir alana püskürtülerek kolayca yapılır.
- › 10 cm kalınlığındaki bir kaplama ile ortalama 62dB ses emilimi sağlar.
- › Yüksek ısı yalıtım değeri sayesinde düşük ısı iletimi  $\lambda: 0,036 \text{ W/m.K}$



## KULLANIM ALANLARI

Çatı Araları › İç Duvarlar › Dış Duvarlar › Borular ve Kanallar  
Zeminler ve Eğimli Alanlar › Düzensiz Tüm Alanlar



# TEKNOPANEL %100 YERLİ SERMAYEYLE TÜRK EKONOMİSİNİN YANINDA

**Teknopanel markasının hikayesini bir de sizden dinleyebilir miyiz?**

Teknopanel olarak %100 yerli sermayeyle 2005 yılında kurulduk. O günden bu yana inşaat malzemesi sektöründe, yalıtım başlığının altında yer alan sandviç panel ve EPS ürünlerinin üretim ve satış faaliyetlerini gerçekleştiriyoruz.

**%100 yerli sermaye ve ihracat kelimelerini yan yana kullandınız. Yani Teknopanel aslında ürettikleriyle Türkiye'yi temsil ediyor. Bu büyük bir sorumluluk olsa gerek.**

Kesinlikle öyle. Ama bu bizim için bir yük değil, aksine büyük bir gurur kaynağı. Halihazırda sektörümüzün Türkiye'deki lideri olmamız bizim için yeterli değil. İhracat yaptığımız 5 kıtadaki 78 ülkede markamızı ve ülkemizi en iyi şekilde temsil etmek için kendimizi sürekli iyileştirmemiz gerekiyor. Bu yüzden üretim yaptığımız Mersin, Sakarya, İstanbul ve İzmir fabrikalarımızı Avrupa'nın en modern üretim tesislerinin arasında yer alacak şekilde inşa ettik, Ar-Ge ekibimizi ise işin uzmanlarını bir araya getirerek oluşturduk.

**Son yatırımınız İzmir'de hizmete açtığınız dördüncü fabrika oldu. Bu yatırım sizin için nasıl bir önem ifade ediyor?**

Öncelikle Türkiye'den aldığımız güçle, Türkiye ekonomisine yeni yatırımlarla destek olmaktan dolayı gurur duyuyoruz. İzmir fabrikamız yurt dışı ve yurt içi hedeflerimize, büyüme odaklı ve emin adımlarla ilerlememiz için büyük önem arz ediyor.



**ORHAN KAHVECİ**  
TEKNOPANEL - GENEL MÜDÜR

Bu strateji doğrultusunda hizmete açtığımız fabrikamızla, üretim tesislerimizin kapasitesini 123.000 metrekareye çıkardık. Böylece toplam sandviç panel üretimimiz 13,5 milyon metrekareye, EPS ürünleri üretimimiz ise 1.6 milyon metreküpe ulaştı.

**Yeni yatırımlarla istihdam da yaratmış oluyorsunuz. Peki şu anda Teknopanel bünyesinde kaç kişi çalışıyor?**

İnsana ve emeğe değer veren bir şirket olarak istihdama katkıda bulunmak bizim için çok önemli. Son yatırımımız olan İzmir fabrikamızla da 135 kişilik bir istihdam yarattık. Teknopanel genelinde ise toplamda 460 personelimize birlikteyiz. Yüze yakın Teknopanel Yetkili Hizmet Noktası ile her gün daha iyisi için omuz omuza çalışmaya devam ediyoruz.

**Şirket olarak "Sandviç panel demek, Teknopanel demek" sloganını kullanıyorsunuz.**

**Bu kadar köklü ve güçlü markanın olduğu bir sektörde gerçekten sandviç panel demek Teknopanel demek mi?**

Sanıyorum bu sorunun cevabı, elde ettiğimiz başarılarla saklı. Sizin de belirttiğiniz gibi, Teknopanel olarak köklü ve güçlü global markaların olduğu bir pazarda yer alıyoruz. Ama çalışma azmimiz ve 7 bölgeye genişleyen etkin bayi ağımla 10 yıl gibi kısa bir zamanda pazar lideri olup sektöre yön vermeye başladık. Ulaştığımız cirolarla da halen Türkiye'nin ISO Birinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde yer alıyoruz. Bu yüzden Türkiye'de liderlik iletişimimizi sürdürüyor, "Sandviç panel demek Teknopanel demek" sloganımızla da, sandviç panel denildiğinde akla ilk gelen isim olarak markamızı konumlandırıyoruz.

# OYLARINIZLA YILIN YATIRIMI — TEKNOPANEL — İZMİR FABRİKASI OLSUN

Türkiye'nin lideri Teknopanel olarak 46 bin metrekare alan üzerine kurulu, hem sandviç panel hem EPS ürünleri üretimi yapan İzmir fabrikamızla Yalıtım Dergisi'nin 2018 Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri'ne "Yılın Yatırımı" kategorisinde aday olduk.

**www.yalitim.net** adresinde 30 Nisan'a kadar sürecek okur oylamasında Teknopanel'e oy vererek bize destek olabilirsiniz.



0850 777 0850  
teknopanel.com.tr



## DKM İnşaat Genel Müdürü

# Volkan Dikmen

Sektörün “fark yaratan” isimlerinden birisi olan DKM İnşaat Genel Müdürü Volkan Dikmen, özel ve profesyonel hayatının kilometre taşlarını ve tüm deneyimlerini Yalıtım Dergisi okurlarıyla paylaşıyor...

“**B**aba tarafım Ulukışla (Niğde), anne tarafım İstanbullu olmasına rağmen ben, 1970 yılında Konya Karaman’da doğmuşum... Çocukluğum fabrikalarda ve fabrika lojmanlarında geçti diyebilirim. Şeker ve iplik fabrikalarında işletmecilik ve yöneticilik yapan babamın görevi nedeniyle şehir şehir dolaşırdık. Annemse öğretmendi; fakat hem çalışıp hem de evde üç erkek çocuk yetiştirmek pek mümkün olmadığından bu mesleği profesyonel olarak değil de evde, bizler üzerinde icra ediyordu. Bu anlamda annemin kardeşlerime ve bana çok faydası olduğunu söylemeliyim. Okumayı da severdi. O’nun sayesinde edebiyatla haşır neşir oluyordum. Hala kısa hikayeler yazarım. Bu merakım uzun yıllar devam etti. Eşimin, bana açtığı blog şu anda aktif ve zaman zaman anılarım da dahil yeni yazılarımı bu bloğumda yayınlıyorum...”

**LAKABIM CAGIR CUGUR'DU**

“Dört yaşında, yani 1974 yılında, yine babamın görevi dolayısıyla Trakya Bölgesi’ne gelmiştik. Büyükçekmece, Çorlu ve Çerkezköy gibi yerlerde, yine işletmelerin lojmanlarında kalıyorduk. İlkokula Çerkezköy’de bir devlet okulunda başlamıştım. İmkanı kısıtlı olmasına rağmen hep iyi öğretmenlerin eşliğinde eğitim alıyorduk. Çok ders çalışmazdım fakat başarılı ve sevilen bir öğrenciydim. Biraz da gevezeydim; hatta lakabım ‘cagır cugur’du ve herkes avukat olmamı tavsiye ederdi...”



## KLASİKLERDEN ÇİZGİ ROMANLARA KADAR HER ŞEYİ OKURDUM

“Dersi derste dinleyip öğrenmeyi yeğliyordum. Annemin öğretmen olmasının da avantajını görüyorduk. Ağabeyime, bana ve kardeşime klasik hikaye ve romanları okuturdu. Yaramazlık yapıp okumazsak, ayrı ayrı odalarda okutmaya çalışır, o da olmazsa üç kardeşi yan yana yatırıp kendisi okurdu... Okuma alışkanlığım hep sürdü. O zamanlar birçok kişinin eleştirisine rağmen çizgi romanlar da ilgimi çekerti. Bir öğretmenimin “Yazılmaya değmişse okunmaya da değer” cümlesi beni çok etkilemişti. Klasiklerden çizgi romanlara, Mark Twain’den Tommiks’e, Tow Sawyer’dan Cemal Süreya ve Orhan Veli’ye kadar her şeyi okumaya çalışırdım...”

## JİMNASTİK YAPIYORDUM

“Çocukluğumda jimnastik de yapıyordum. Daha sonraki yıllarda fazla spor yapmamama rağmen bu beni 30’lu yaşlara kadar idare etmişti. Çünkü kulplu beygir, barfiks gibi bütün aletleri kullanıyor ve ağır bir jimnastik yapıyordum. Mental olarak düzenli spor yapmak belli bir yaşa kadar çok faydalı olmuştu. Jimnastik dışında futbol, basketbol ve voleybol da oynuyordum ama jimnastik daha düzenli yaptığım bir spordu...”

## MAKİNE MÜHENDİSLİĞİNİ KAZANMIŞTİM

“Çorlu Lisesi’ni 1987’de bitirdim. Edebiyata ilğim olmasıyla birlikte fen ve matematiğim de gayet iyiydi. Orta öğrenimim boyunca mühendislik, mimarlık, tıp gibi alanlarda eğitim almayı planlıyordum. Çevremdeki insanların önerileri de o yöndeydi. Üniversite tercihlerimi yaparken, çok sevdiğim dayımın mesleği olan makine mühendisliğini de yazmış ve Trakya Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü’nü kazanmıştım. Fakat okul başlayınca, sözel bölümler ve sosyal işler de çok hoşuma gittiğinden makine mühendisliği eğitiminin pek de bana göre olmadığını düşünmüştüm. Bu yaklaşımım okula başladıktan sonra bana başka bir yol açmıştı...”

## BARMENLİK YAPIYORDUM

“Okula çok fazla gitmiyordum. Üniversitedeki özgürlük, kafe ve bar ortamları hoşuma gidiyordu. Özellikle içki hazırlama işini merak ediyordum. Bu işi yapan birkaç arkadaşla tanışınca ve onlardan da bazı şeyler öğrenince Edirne’deki otellerde barmenlik yapmaya başlamıştım. Yazları da bu işi İstanbul’da devam ettiriyordum. İleriki dönemlerde bazı imkanlar da karşımıza çıkınca birkaç arkadaşım ve ağabeyimle beraber canlı müzik yapılan bazı işletmecilik deneyimlerimiz olmuştu. Çok farklı insanlarla tanıştığımдан ciddi tecrübeler edindiğim, ticareti öğrendiğim yıllardı. Bar ve restoran işletmeciliği yapma hevesim hala devam ediyor aslında. Farklı konsepti olan bir iş modeli geliştirdiğimde yapmak istediğim bir şey. Dolayısıyla pek derslere girmediğim üniversiteyi 7

yılın sonunda, 1994’te bitirebildim. Çoğu dersi de son yıl sıkı bir çalışmanın neticesinde vermiştim...”

## MESLEĞİMİ İCRA ETMEK İSTİYORDUM

“Okulu bitirdikten sonra, diplomam da elimde olduğundan mesleğimi icra etmeyi istiyordum. Kendimi bu konuda denemem, sınamam gerektiğini düşünüyordum. Çocukken fabrikaları çok görmüştüm, üretimin her zaman ilgimi çeken bir yanı vardı. Bu anlamdaki, makine mühendisliği diplomasını kullanabileceğim ilk işim, Ayтуğ Çorap adlı bir firmadaydı. Eve de çok yakındı. Makineleri tamir ediyorduk fakat işin kapsamı beni tatmin etmediğinden altı ay sonra Hidromak adlı başka bir firmaya geçmiştim. Büyük bir işletme olan ve mikser üreten Hidromak’ta askere gidene kadar iki yıl kadar çalıştım. Mikser üreten Hidromak’ta Autocat ile proje çiziyor, tornanın başına geçip, elime kaynak makinesini alıp imalat da yapıyordum...”

## UÇAK MÜZESİ BİLE YAPMIŞTIK

“Askerliğimi ise 1995-1996 yıllarında yedek subay olarak Diyarbakır Hava Üssü’nde yaptım. Terör faaliyetlerinin yoğun olduğu bir bölge olmasına rağmen Hava Kuvvetleri’nde görev aldığımдан nispeten rahattım. İnşaat taburundaydım. Hem sosyal anlamda hem de mesleki anlamda imkanlarımız fazlaydı. Mekanığın yanında inşaatı, tesisatı, yalıtımı, elektriği de öğrendiğim bir eğitim dönemi olmuştu benim için. Birçok bina, hatta bir uçak müzesi bile yapmıştık. Komutanlarım, askerde kalmamı önermelerine rağmen kısıtlanmış özgürlük dolayısıyla askerliğe devam etmek istememiştik...”



## DAHA AZ ÜCRET VERMESİNE RAĞMEN ODE’Yİ TERCİH ETMİŞTİM

“Askerliğimin ardından, 1997’deki iş arama sürecinde iki işe birden kabul edilmişim... Birisi, evime çok yakın olan, kısmen Hidromak’ta yaptığım işin benzeri olduğu için tecrübeli olduğum ve çok daha yüksek bir ücret veren Akçimento, diğeri de eve daha uzak olan ve daha az ücret teklif eden ODE firmasıydı. ODE, Fulya’daydı. Dört vasıtayla gitmem gerekiyordu ve maaşı yüzde otuz daha az olmasına rağmen şirketin, şehrin ve hayatın içinde olması beni cez-



betmişti. İlk görüşmeyi Orhan (Turan) Bey ile yapmıştım. İkinci görüşmem ise ikisi de eleman arayan Satış Müdürü Rahmetli Levent (Yaşmut) Bey ve Teknik Pazarlama Müdürü Sare (Berk) Hanım'laydı. Böylece ODE'nin Teknik Pazarlama Departmanı'nda işe başlamış oldum. Mekanik ürünlerle ilgilieniyordum..."

### OLAĞANÜSTÜ BİR TECRÜBEYDİ

"Hem satış hem pazarlama hem de bir dönem ihracatla ilgilendiğim ve yedi yıla yakın çalıştığım ODE'de ısı, ses, akustik, yangın, sismik yalıtım konularında çok şey öğrendim. Olağanüstü bir tecrübe oldu. İnsanın gelişmesi için çok iyi bir ortamdı. Yoğun eğitimler görüyorduk. Orhan Bey eğitime çok önem veriyordu. Özellikle Ecvet Binyıldız'ın her hafta verdiği eğitimlerin değeri aşımsanamaz. ODE'de yurtdışı eğitimlere de katılıyorduk..."

### SİSMİK YALITIM EĞİTİMİ ALAN İLK KİŞİ OLMUŞTUM

"Mesela, halen DKM olarak temsilciliğini yaptığımız Amerikalı Mason firmasının eğitimlerine bile o dönem gitmiştim. Böylece sismik yalıtım konusunda Türkiye'de ilk eğitim alan kişi olmuşum. Sadece satış ve pazarlama yapmıyor, şantiyeleri geziyor, müşterilerle ilgileniyor, şehir şehir dolaşıp, o zamanlar çok da iyi bilinmeyen yalıtımla ilgili seminerler veriyorduk... Bir şirketin nasıl yönetileceğini ve bayilerin nasıl idare edilebileceğini de tecrübe ediyorduk. Çok faydalı bir ortamdı. Orhan (Turan) Bey ile birlikte Levent (Yaşmut) Bey, Sare (Berk) Hanım, Orhan (Atasoy) Bey ve ihracatla ilgilenen, sonrasında da eşim olan Özlem Hanım'dan oluşan çok iyi bir çekirdek kadro vardı..."



### BAŞARI, FEDAKARLIKLA DOĞRU ORANTILI

"ODE'den ayrılışım uzun bir periyod sürdü. Kendi işimi yapmak istediğimi Orhan Bey'e ilettiğimde, zaten başladığım ilk günden beri bir gün ayrılıp kendi işimi yapacağını tahmin ettiğini, çok dürüst bir adam olduğumu ve dolayısıyla ticarete zorlanabileceğimi söylemiş, bazı uyarılarda bulunmuştu. Ben de kendim gibi olanlarla iş yapacağımı, kararlı olduğumu iletmıştim kendisine. Orhan Bey'den çok şey öğrendim. Tekniğin yanında müşteriyle nasıl iletişim kurulması gerektiği gibi birçok şeyi orada kavradım. İşe girdiğim zaman tek makine mühendisi Orhan Bey'di. Birçok yere onunla beraber gidiyordum. İşleri bu kadar nasıl büyüttüğünü sorduğumda 'Çok kolay; çocuğunla maça gitmeyeceksin, her akşam iş yemeğine çıkacaksın... Başarı, yaptığın fedakarlıkla doğru orantılı' demişti..."



### DKM'Yİ 2003 YILINDA KURDUK

"Aklımda hep kendi işimi kurmak vardı. Kendi başıma bir şeyler yapabileceğimi hissediyordum. İnovasyon düşüncesi, bir şeyler yaratma, kurmayla ilgili heyecan, hayalperestlik içimde hep vardı... Kendi işimi kurmak rastlantıydı belki ama şaşırtıcı ve beklenmedik bir atılım değildi. O dönemler yurtdışında çok iş yapan ENKA firmasının yöneticileri, ODE'ye, benim Moskova Kültür Sarayı için akustik danışmanlık yapmam konusunda bir teklifte bulunmuş. ODE'de kendimi geliştirme fırsatı bulduğum akustik konusu o dönemde Türkiye'de pek bilinen bir konu değildi. Bu fırsatı değerlendirdim ve üniversite hocalarından da destek alıp profesyonel danışmanlık ve uygulama yapmak için 2003 yılında DKM'yi kurdum. İşleri evde, eşimle birlikte yürütüyordum..."

### MASON, ROCKWOOL, URSA VE INDEX TEMSİLCİLİKLERİ

"O zamanlar stüdyo işleri çok popülerdi. İlk birkaç yıl kırka yakın stüdyo imalatı gerçekleştirmiştik. Hem danışmanlık hem uygulama işleri iyi gidiyordu... Bir gün Amerika'dan, bir süre önce ODE'nin temsilciliğini yaptığı, fakat sonrasında üretime geçtiği için çok fazla ilgilenemediği Mason firmasının patronu Bay Mason beni arayıp, Türkiye distribütörlüğüne bizimle devam etmek istediğini bildirmişti. Ben de Orhan Bey



ile konuşarak müsaade istedim ve böylece Mason'ın distribütörlüğüne başladık. Bu, bize farklı bir yol açmıştı. Mason'un yanında ODE'nin ürünlerini satmaya ve Rockwool Türkiye distribütörlüğüne başlamıştık. Rockwool'un Hollanda, Macaristan ve Almanya fabrikalarından yangın yalıtım levhaları, boru gibi özel taşıyıcı ürünlerini getiriyorduk. Aynı zamanda Urso'nun da distribütörlüğünü üstlenmiştik. Romanya ve İspanya'dan camyünü ithal ediyor, Türkiye'de satıyorduk. O dönemde Index de dahil olmak üzere ardi ardına firmalarla anlaşmalar yaparak birçok firmanın distribütörü olmuştuk. Ticaret firmasına dönüşmüştük. On farklı ülkeden ısı, ses, titreşim ve depremle ilgili malzeme getiriyorduk...

### İÇİMDE İMALAT YAPMA ARZUSU VARDI

"Diğer taraftan içimde imalat yapma arzusu da vardı. Gezdiğim yurtdışı fuarlarda, dünya inşaat pazarının da başka bir yere gittiğini seziyordum. İhtiyaçlar değişiyordu, 'sürdürülebilirlik' kavramı inşaat ve yapı malzemeleri sektörünün ağırlıklı kavramlarından birisi oluyordu. Yeşil Bina sertifikaları istenmeye başlanmıştı. Açıkçası ben de yapacağım imalatın çevre dostu olmasını arzu ediyordum..."

### İLK ÜRÜNÜMÜZ TUNEX'İ 2014'TE ÜRETTİK

"Bu süreçte, konsantrasyonumuzu bozmamak adına, ticaretini yaptığımız ürünlerden vazgeçmemiz gerekiyordu. Çok satılan fakat kar marjı düşük olan camyünü ve taşıyıcı gibi ürünlerin satışını bırakıp, daha teknik ürünlere yönelmeye karar verdik ve akustik, titreşim ve deprem dışındaki ürünlerin temsilciliklerini bıraktık. Ayrıca teknik destek verebileceğimiz, danışmanlığını ve projesini yaptığımız özel ürünlere yönelindik. Mühendis kadromuzu 35-40 kişiye çıkardık. Bu arada ithal ettiğimiz malzemelerin daha iyisini kendimiz üretmeye karar verdik ve bu kapsamda ilk ürünümüz olan Tunex'i 2014 yılında üretmeye başladık. Üç yıl boyunca Prof. Dr. Nilüfer Eğriçan Hocamız Tunex'in Ar-Ge çalışmalarında danışmanlığımızı yaptık..."

### TUNEX, ATIK YALITIM MALZEMELERİNDEN ÜRETİLİYOR

"Atık yalıtım malzemelerinden ve kauçuktan üretilen Tunex'in üretimine küçük bir kapasiteyle başlamıştık. Kendi patentimizle ürettiğimiz için ilk defa yapılan bir üretimdi. Makineler bize hastı. Kartal'da küçük ebatlı makinelerle başlamıştık, sonrasında kapasite ihtiyacından dolayı büyük makineler tasarladık ve sipariş ettik. Şimdi Gebze'de biraz daha büyük bir tesiste üretim yapıyoruz. Tunex sürdürülebilirlik anlamında gerçekten inovatif ve çok yararlı bir malzeme. Yeşil Binalar ve özellikle atıktan bir şeyler üretmek bizim de ilgimizi çekiyordu. Tüm dünyada çok büyük miktarda atık var ve bu atıkların büyük bir kısmı çok değerli. Türkiye'de özellikle şap altında çok ekonomik ürünler kullanılıyor ama

bu ekonomik ürünler maalesef istenilen kalitede değiller. Yurtdışından, araba lastiğinden geri dönüşümle üretilmiş kauçuklar geliyordu ve oldukça pahalı ürünlerdi. Biz de DKM olarak bunlardan daha iyi bir ürün yapmak üzere yola çıktık. Yalıtım kauçuğunu geri dönüştürdük ve bu ürüne bir patent aldık. Bu patentle birlikte de ilgimiz çevre dostu, atıktan üretilmiş, enerji tasarrufu sağlayan ürünlerin Ar-Ge ve inovasyonuna kaydı. Bu hedefle yola devam ediyoruz..."

### AR-GE PROJELERİ YÜRÜTÜYÜRÜZ

"Üniversite ve TÜBİTAK Ar-Ge projeleri de yürütüyoruz. Son yıllarda yaygınlaşan yeşil çatılarda, ağır olan toprağın dezavantajlarını azaltan bir ürün üzerine çalışma yaptık. Kauçuk Tunex'in daha düşük yoğunluklu versiyonunda bitki ürettik ve bu ürüne patent aldık. Böylece çatılar, toprağın ağırlığından kurtulmuş olacaklar. Şu anda satmıyoruz, ticari hale getirmedik ama Ar-Ge ve inovasyonla ilgili bir yol açmış olduk. Bir Ar-Ge departmanı kurduk. Özellikle İTÜ ile yakın temas halindeyiz. İTÜ'deki hocalarımızın yardımıyla biri makine, biri malzeme, biri inşaat mezun 3 öğrenci seçtik. Bu öğrenciler haftada 3 gün bizimle çalışıyorlar; iki gün de, bizim seçtiğimiz konularda üniversitede yüksek lisans yapıyorlar. Bu çalışmalarda ortaya çıkacak malzemeleri üretilebilir hale getirmeye çalışıyoruz. Bunların sonucunda iki patent başvurumuz daha oldu. Bir tanesi araba lastiğinden nano katkılı duvar bariyeri. Ar-Ge'si bitti, endüstriyel destek kaldı. Bir diğeri de kauçuğun üstüne kaplanan gümüş iyonları içeren nano film: Bu ürün havalandırma kanallarının içinde kullanıldığında bakteriyi öldürüyor. Diğer bir patent başvurumuz da otoyol kenarlarındaki ses duvarlarından karbondioksiti emer hale getirdiğimiz bir ürünle ilgili..."



### YİRMİYE YAKIN İNOVATİF FIKRİMİZ VAR

"Aklıma gelen bütün projeleri bir yere yazıyorum ve onunla ilgili araştırmalar yapıyorum. Yirmiye yakın inovatif fikrimiz var. Dördünün patentini aldık. Bir de ısı ve ses yalıtımı yapan bir tuğla ile ilgili faydalı modelimiz var. Bu yirmiye yakın fikirle ilgili zaman içerisinde gerçekleştirmek

istediğimiz şeyler bulunuyor. Bunları kendimiz bir Ar-Ge merkezi yapıp gerçekleştirmeyi düşünürken, bazı ortaklık teklifleri de aldık. Netleşmedi fakat daha büyük, içinde Ar-Ge merkezi olan gruplarla bunları gerçekleştirmek istiyoruz...”

### YÖNETMELİK SONRASI SES YALITIMININ ÖNEMİ DAHA DA ARTTI

“Derneklere üye olmaya çalışıyorum... İZODER, TAKDER, TTMD ve İSKİD’e üyeyim. Daha önceleri ses yalıtım komisyonlarında görev aldığım İZODER’in mevcut yönetim kurulunda yer alıyorum. İZODER, Levent Pelesen’in başkanlığında çalışmalarına yoğun bir şekilde devam ediyor. En önemli gündem maddelerimizden birisi de ses yalıtımı... Biliyorsunuz 2017’nin Haziran ayında Ses Yalıtım Yönetmeliği yayınlanmış ve 2018’de bu yönetmelik yürürlüğe girmişti. Bu yönetmelikle ilgili birçok şehirde yüzlerce mimar ve mühendisin katıldığı seminerler verdik. Bu yıl içinde de yönetmeliği anlatma amacıyla seminerlere devam edeceğiz. Ses yalıtımı gerçekten çok önemli bir konu. Yönetmelik sonrasında ses yalıtımının önemi daha da arttı, yeni yapılan bütün binalarda ses yalıtımı ve bazılarında akustik danışmanlık zorunluluğu geldi. Yönetmeliğin, özellikle Avrupa’daki birçok ülkenin yönetmelikleriyle karşılaştırıldığında çok kapsamlı olduğu görülüyor. Bu seviye eğer uygulanabilirse çok konforlu binalarda yaşayacağımız kesin. Malzeme sektörü de bu uygulamalar için hazır. Birçok ülkeye ihracat yapıyoruz, kaliteli malzeme üretme kapasitemiz var. Müteahhitlerimiz de dünyanın her yerinde yüksek kaliteli binalar yapmaya alışık. Türkiye’de belki düzenlemeler yeterli olmadığı için bunları kullanmıyorduk ama bundan sonra umarım her şey çok daha sağlıklı olacak...”



### OYUNCAK İŞİNE GİRMİŞTİK

“Bir ara oyuncak işine de girmiştik... Eşim, ikinci oğlumuzun doğumunun ardından bir süre iş hayatından uzaklaşmış ve evde çocukların bakımına yoğunlaşmıştı. O dönemde, yurtdışında karşılaştığımız ‘sağlıklı oyuncaklar’ konusunda Türkiye’de bir eksiklik olduğunu fark etmiş ve bu ürünleri

İngiltere’den ithal etmeye başlamıştık. Ardından eşimin araştırmaları ve çalışmaları sonucu iki firmanın daha distribütörlüğünü almıştık. Keyifli bir sektördü. Oyuncak fuarlarını geziyorduk, ruhumuz besleniyordu fakat ödeme konusunda, alışık olduğumuz inşaat sektöründeki sorunlardan bile daha büyük sorunlar vardı. Ürünü veriyordunuz, parayı almanız sekiz ayı bulabiliyordu. Dolayısıyla üç yılın sonunda bu işten çıkmıştık...”

### ASIL MESELE DÜNYAYI YAŞANABİLİR HALE GETİRMEK

“İnsan belirli bir yaştan sonra kendisini ve ne istediğini daha iyi anlıyor... Bizim yaptığımız işler aslında minik şeyler ama kocaman bir bütünün parçaları. Bu bütün de dünyamızı oluşturuyor. Asıl mesele bu dünyayı daha yaşanabilir hale getirmek. Baştan para kazanmak, iyi bir hayat yaşamak amaçmış gibi gelirken, sonradan baktığımda çocuklara, torunlara, insanlara bırakabilecek doğru bir dünyayı amaçlandığımızı anlıyorum... Mesela geçenlerde ‘Odakule Pasajı’ nı İyileştirme Yarışması” ilgimi çekti ve ilan verip hemen bir öğrenci grubu kurdum. Grupta, farklı üniversitelerden ve farklı fakültelerden 9 öğrenci var. Onlarla akşamları burada çalışıyoruz. Yarışmaya katılacağız ve ödül alırsak, aralarında paylaşacağız. İnsanların hayatına ne kadar dokunabiliyorsam ve birileri için ne kadar bir şeyler yapabiliyorsam o kadar mutlu olabiliyorum...”

### PARA DEĞİL, MUTLULUK GARANTİ

“Şirketimizde çalışma ortamını da böyle kurgulamaya çalışıyorum. Hatta şirketin ilk zamanlarında insanları işe alırken, “para garanti değil ama mutluluk garanti” diye alıyordum. İyi bir ortamda çalıştığımızı düşünüyorum. Birçok büyük firmaya bizden mühendis arkadaşlar gitti. Şu anda pek kimseyi bırakmıyoruz ama ilk zamanlar gidenler oluyordu ve o firmaların genel müdürlerinden güzel övgüler alıyorduk...”

### HAYALPEREST, BULUŞÇU, HİKAYE ANLATICISI...

“Kendimi bazı platformlarda makine mühendisi, hayalperest, buluşçu ve hikaye anlatıcısı olarak tanımlıyorum... Eğitim makine mühendisliği... Buluşçuluğum, aldığımız patent belgelerindeki, “Buluşçu: Volkan Dikmen” ibaresinden kaynaklanıyor. Hayalperestliğim, icat için gerekli olan hayalcilikten ve küçüklüğümden beri hikaye yazarlığımdan kaynaklanıyor. Hikaye anlatmayı çok severim. Arkadaş gruplarında ve çocuklarıma hikaye anlatmak hoşuma gider. Bunlar da genelde yaşanmış insan hikayeleridir...”

### DÜRÜSTLÜK ER YA DA GEÇ ÖDÜLENDİRİLİR

“Başarının sırrı bence çok çalışmak... İş koklamak, eksiği, açığı görmek de önemli ama istemek ve çok çalışmak bence şart. “Oyunu, en çok isteyen kazanır”. Tabii dürüstlük de

olmazsa olmaz. Çünkü dürüstlüğünüz er ya da geç ödüllendiriliyor. Mekanik ve inşaat sektörleri aslında küçük sektörler, aktörler hep aynı... Başarınız, çalışmalarınız ve dürüstlüğünüz kısa sürede karşılığını alıyor...”

### TEK ÇIKIŞ İHRACAT

“Sektör olarak iyi bir dönemi geride bıraktık... Son on yıldır inşaat sektörü çok hareketliydi. Bundan sonrası içinse aynı yorumları yapamayacağım. İnşaat malzemesi üreticileri için artık tek çıkış ihracat gibi görünüyor. Ama ihracattaki sıkıntı da üretimin girdisinin yüzde 70’inin ithal mamul olması. “Atık” bu anlamda bir açılım olabilir. Elimizde çok fazla atık var. Şu anda yalıtım sektöründe büyük üreticilerin tamamı neredeyse atık kullanmadan mamul üretiyor. Ürün kalitesi anlamında bir sıkıntı yok. Dünyanın her yerine satılabilir malzemeler üretiyoruz ama Avrupa’ya gidip onların fiyatının bir tık altında malımızı satmaya çalışıyoruz. Yani inovasyona yeterince yatırım yapmıyoruz. Avrupa’dakilerin altında değil, üstünde satmaya çalışmamız şart. Öyle bir gücümüzse yok. Ürünlerimiz pazarlığa çok açık ürünler. İhracat bizi bir miktar kurtarır ama tam bir çözüm değil maalesef. Çözüm yeni şeyler bulmakta yatıyor. Yalıtım sektöründe iyi üretmemize rağmen uzun yıllardır hep aynı şeyleri üretiyoruz. Dünyada bütün yalıtım malzemelerinde çok farklı bir ürün gamı var ve gittikçe gelişiyor...”

### DEVLET YALITIM FİRMALARINA DESTEK VERMELİ

“Yalıtım sektöründe üreticilerin büyük bir kısmı yabancı menşeilidir. Türkiye’de üretim yapmaları bir bakıma avantaj. İnsanlar istihdam ediliyor, vergi veriliyor. Ama bu üreticilerin Ar-Ge merkezleri ve asıl ürünlerin geliştirildikleri yerler yurtdışında. Dolayısıyla bu durum beni çok tatmin etmiyor. Var olan birkaç yerli üretici de yabancı üreticiler tarafından satın alındı. Kalanların da büyük, uluslararası firmalarla rekabet edebilmesi çok kolay değil. Kendilerini o seviyelere çıkarabilmeleri için çok büyük yatırım yapmaları lazım. Devletin bence yalıtım firmalarına destek vermesi gerekiyor. Çünkü cari açığın çok büyük bir kısmını enerji oluşturuyor ve enerji tasarrufunu sağlayacak en kolay yöntem de yalıtım...”



### TASARIMIN KATMA DEĞERİ ÇOK DAHA YÜKSEK

“Dünyanın en büyük müteahhitleri listesinde Türkiye’den birçok firma yer alıyor. Fakat tasarımcı listesinde bir iki ofisle maalesef çok az yer bulabiliyoruz. Tasarımcılarımızı güçlendirmedikçe, geliştirmedikçe yerli ürünlerimiz de projelerde yer alamayacak. Tasarımda ileri adımlar atmazsak başkalarının inşaatlarının bir anlamda hamallığını yapacağız. Tasarımın katma değeri çok daha yüksek. Müteahhitlerden, inşaatı yapan firmalardan çok daha fazla ciro yapabiliyorlar...”

### YENİ ŞEYLER SÖYLEMEK LAZIM

“Son üç dört yıldır yeni bir şey bulup, yeni bir fikir geliştirmek benim için öncelikli oldu. Mevlana’nın dediği gibi “Artık yeni şeyler söylemek lazım”. O yeni şeyleri söylemek çok hoşuma gidiyor. Bu amaçla iki sene önce Trakya Üniversitesi’nde ürün geliştirmeye ilgili yüksek lisans eğitimine başladım. Bu kapsamda sık sık Edirne’ye gidip geliyorum, orada hocalarla birlikte çalışıyorum. Savunma, enerji ve beyaz eşya ile ilgili inovatif olduğumu düşündüğüm bazı fikirlerim var. Onları sırası gelince gerçekleştirmek istiyorum...”

### TANRI’NIN BANA İYİ DAVRANDIĞINA İNANIYORUM

“Son dönemde aldığım en önemli karar, işleri tamamen başta eşim Özlem ve Sare Hanım’a bırakıp, yalnızca inovasyon, çevre ve iş geliştirme konularıyla ilgilenmek oldu. Ticareti tamamen bırakıp kendim daha çok yeniliklerle ilgilenmeyi planlıyorum. Çocukluktan itibaren çok şanslıydım hayatta... Hep de söylerim, Tanrı’nın bana iyi davrandığını... Ailem en büyük şansım olmuştur hep ve tabii ki eşim... En önemli dönüm noktalarından birisidir evlilik kararımız. Birçok şeyde beraber yola çıktık. Kendi işimizi kurmamızda ve firmayı kurduktan sonra 16 senedir basamakları teker teker, sindire sindire çıkmamızda hep birlikteydik. Hedeflerimizi hep küçük küçük adımlarla gerçekleştirdik...”

### EŞİMLE, ODE'DEYKEN EVLENDİK

"Eşimle 1999 senesinde, ODE'de çalışırken evlendik. Firmada İthalat Müdürüydü. Sonrasında farklı firmalarda yine dış ticaretle ilgili çalıştı. Ardından birlikte DKM'yi kurduk. Şirkette işbölümünü çok iyi yaptık. DKM'nin Mali İşleriyle ilgileniyor. İthalat, ihracat ve satın alma gibi sorumluluklar O'nda. Kendisi İstanbul Üniversitesi Jeofizik Mühendisliği eğitiminin ardından Boğaziçi Üniversitesi'nde ve Marmara Üniversitesi'nde yüksek lisans eğitimleri aldı..."



### GÜNDELİK HAYATIMIN BÜYÜK KISMINI ÇOCUKLAR ALIYOR

"Gündelik hayatımın çok büyük bir kısmını çocuklar alıyor. Büyüğü 14, küçüğü 9 yaşında olan iki oğlumuz var. Büyük oğlum basketbol oynuyor ve haftanın neredeyse 7 günü ona şoförlük yapıyorum. Çocuklarla vakit geçirmeyi ve onları her yönden beslemeyi seviyorum. İmkân olursa seyahatlere de onlarla beraber çıkmak hoşuma gidiyor. Gittiğim yerlerde konusu ne olursa olsun müze gezmeyi çok seviyorum. Müzeler bana geçmişten ve gelecekte ilham veren yerler. Zaman zaman yüzmeme rağmen yürüme dışında pek bir sportif faaliyetim yok. Eskiden çok da kitap okurdum. Şu anda yeni yazarları okumaya çalışıyorum ama açıkçası çok da vakit ayıramıyorum. Daha çok sesli kitap dinlemeye çalışıyorum. Sesli kitapları indirip yazarlarının sesinden dinliyorum. Bir de TED Talks'lar ilgimi çekiyor. Bütün TED konuşmalarını dinlemiş bile olabilirim; çok ilham vericiler..."



## ÇATI VE CEPHE SEKTÖRÜNÜN DERGİSİ



Sektöründe Türkiye'nin referans kaynağı olan Çatı ve Cephe dergisinde yer alarak hedef kitlenize mesajlarınızı ulaştırabilirsiniz.

**B2B**  
m e d y a

[www.cativecephe.com](http://www.cativecephe.com)

# b2b medya mobilde büyüyor...



“Türk Telekom e-dergi”,  
“Vodafone dMags”  
“Turkcell Dergilik”

mobil uygulamalarında yer alan dergilerimiz,  
kısa sürede **120 bin**(\*) indirme sayısına ulaştı.

Okurlarımıza teşekkür ederiz...

(\*) 4 Mart 2019 tarihi itibarıyla.



[f](https://www.facebook.com/b2bmedya) /b2bmedya

[t](https://twitter.com/b2bmedya) /b2bmedya

[in](https://www.linkedin.com/company/b2bmedya) /company/b2bmedya

[b2bmedya.com](http://b2bmedya.com)

**B2B**  
medya

dergi • web • mobil

# MYK TARAFINDAN YETKİLENDİRİLMİŞ BELGELENDİRME KURULUŞU NASIL OLUNUR?

**ABDÜLSAMET ÖZCAN**

MYK Sınav ve Belgelendirme Dairesi Uzman Yardımcısı

**M**esleki Yeterlilik Kurumu (MYK), ülkemizde mesleklere standart, bireylere nitelikli belge kazandırmak amacıyla yürütülen ulusal yeterlilik sisteminin kurulmasından ve işletilmesinden sorumludur. MYK, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın yayımlamış olduğu tebliğlerle MYK Mesleki Yeterlilik Belgesi zorunluluğu getirilen 81 meslekte, sınav ve belgelendirme masraflarının İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanması teşviki sayesinde her geçen gün daha çok belgelendirme kuruluşundan yetkilendirme başvurusu alıyor.

İnşaat, metal, otomotiv, enerji, elektrik-elektronik, tekstil ve ulaşım sektörlerinde 81 meslekte getirilen belge zorunlulukları ve sağlanan sınav ve belgelendirme teşvikleriyle birlikte MYK tarafından yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşu olmak, rağbet gören bir sektör ve büyüyen bir yatırım alanı haline geldi. Diğer yandan belge zorunluluğu olmamasına, sınav ve belgelendirme teşviki sağlanmamasına rağmen MYK Mesleki Yeterlilik Belgelerinin sağladığı prestij ve diğer avantajlar nedeni ile turizm, toplumsal ve kişisel hizmetler ve bilişim gibi birçok sektörde de yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşu olma talepleri devam ediyor.

MYK'dan sınav ve belgelendirme yapmak için nasıl yetki alınacağı, kimlerin yetki alabileceği, sürecin nasıl işlediği gibi hususlar; ilgi çeken ve bu alanda yeterince yayının olmadığı, merak edilen bir konudur. Geçerli bir tüzel kişiliğe sahip her kuruluşun başvuru yapabileceği ve yetkilendirme sözleşmesinin imzalanması ile tamamlanan yetkilendirme süreci, 6 ana aşamadan oluşuyor.

## 1- MYK SINAV VE BELGELENDİRME SEMİNERİNE KATILMAK

Tüzel kişiliğe sahip ve faaliyet alanında sınav ve belgelendirme faaliyetleri sunmak olan her kuruluş katılım sağlayabilirken, MYK sistemi işleyişini merak eden gerçek kişiler de bireysel başvuruda bulunabilir. MYK tarafından yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşu olmak için aranan yetkilendirme kriterlerinin, ilgili mevzuatın, sürecin nasıl işlediği ve sürecin bilinmeyenleri ile ilgili bilgilerin paylaşıldığı MYK Sınav ve Belgelendirme Seminerleri, gerekli rehberlik ve desteği sağlamak için MYK tarafından düzenli olarak her ay düzenlenir. Bu seminerler sayesinde bilginin, özgürleştirilmesi ile ulaşılabilir olması sağlanır ve yetkilendirme sürecine ilişkin mevzuatın ve sürecin kamuoyu ve ilgililer ile paylaşılması mümkün kılınır. Yetkilendirme Ön Başvurusu yapılabilmesi için biri kalite yönetim temsilcisi olmak üzere kuruluşun en az iki temsilcisinin her ay tekrarı düzenlenen ve [www.myk.gov.tr/seminer](http://www.myk.gov.tr/seminer) adresinden başvuru alan bu seminerlerden birine katılması gerekir.

## 2- MYK YETKİLENDİRME ÖN BAŞVURUSUNU YAPMAK VE YETKİLENDİRME ÖN SÖZLEŞMESİNİN İMZALANMASI

En az iki temsilcisi ile seminere katılım sağlayan kuruluşlar, <https://portal.myk.gov.tr/> adresinden kuruluş hesabı oluşturarak sistem üzerinden sınav ve belgelendirme kuruluşu olmak için yetkilendirme ön başvuru formunu doldururlar. Yetkilendirme ön başvuru niyetini anlatan bir üst yazı ekinde iletilen başvuru



Şekil 1. Yetkilendirme süreci akış şeması

formu ve sisteme yüklenen ekleri MYK tarafından usul yönünden incelenir. Değerlendirme neticesinde uygun bulunması halinde ilgili kuruluşla "Yetkilendirme Ön Sözleşmesi" imzalanır. 12 ay geçerli olacak bu sözleşmenin anlamı akreditasyon başvurusunda ve sistemin kurulum sürecinde ulusal yeterliliklere atıf yaparak deneme sınavları oluşturulması için kurum tarafından izin verildiğini bildirmektir.

### 3- TÜRKAK TARAFINDAN 17024'E GÖRE AKREDİTE OLMAK

MYK ile yetkilendirme ön sözleşmesi imzalayan kuruluşların, yetkilendirme şartlarından birincisi olan akreditasyon şartını sağlamak için başvuru kapsamlarında bulunan ulusal yeterlilikler özelinde "TS EN ISO/IEC 17024:2012 Uygunluk Değerlendirmesi-Personel Belgelendiren Kuruluşlar için Genel Şartlar" adlı uluslararası personel belgelendirme standardına göre, Türk Akreditasyon Kurumu veya Avrupa Akreditasyon Birliği ile çok taraflı tanıma anlaşması imzalamış akreditasyon kurumlarından akredite edilmiş olması gerekir.

### 4- MYK YETKİLENDİRME BAŞVURUSUNU YAPMAK

Akreditasyon sürecini başarıyla tamamlayan kuruluşlar MYK'ye nihai yetkilendirme için başvuruda bulunur. Ön başvuru sözleşmesi ile yetkilendirme başvurusu arasında geçen sürenin 12 ayı geçmemesi gerekir. Kuruluşun talebi halinde bu süre akreditasyon süreci göz önüne alınarak her biri 6 (altı) ayı geçmemek üzere en fazla iki defa uzatılabilir.

### 5- MYK YETKİLENDİRME DENETİMİ SONUCUNDA YETKİLENDİRMEYE UYGUN BULUNMAK

MYK tarafından yapılan inceleme, denetim ve değerlendirme süreçleri sonunda yetkilendirme başvurusu uygun bulunan kuruluşla "Yetkilendirme Sözleşmesi" imzalanır.

### 6- MYK İLE YETKİLENDİRME SÖZLEŞMESİNİN İMZALANMASI VE FAALİYETLERE BAŞLANMASI

Yetki sözleşmesi imzalanan kuruluşun yetkilendirildiği MYK web sitesi üzerinden kamuoyu ile paylaşılır.

Uluslararası akreditasyon markasına sahip olarak kurgulanan sistem kendi içinde esnek, hızlı ve modern bir yaklaşımla yönetilmekte ve yönlendirilmektedir. MYK tarafından

yetkilendirilmiş kuruluşlar ve akreditasyon süreci devam eden kuruluşlar kapsamlarında yer alan ulusal yeterliliklere ekleme veya çıkartma gerçekleştirerek yetki kapsamlarında değişiklik gerçekleştirebilirler.

### ORTALAMA SÜRE VE MALİYETLER

Kuruluşların yetki alma süreleri en çok kendi yetkinlikleri ve yeterli olmaları başta olmak üzere birçok değişkene bağlıdır. MYK Sınav ve Belgelendirme Dairesi tarafından yürütülen başvuru ve yetkilendirme hizmetleri MYK Yönetim Kurulu tarafından onaylanmış ve Başbakanlık tarafından yayımlanmış olan SBD Hizmet Standartları çerçevesinde yürütülmektedir. Bu bağlamda tüm işlemler hizmet standartlarında yer alan sürelerin altında gerçekleştirilir. Ancak başvuru dosyaları ve eklerinde tespit edilen bulgular ve denetim takvimindeki yoğunluk ile denetim sürecinde karşılaşılan eksiklikler nedeniyle net bir süre tespiti yapmak mümkün olmamaktadır. Günümüze kadar yetkilendirilen belgelendirme kuruluşları incelendiğinde ön başvuru aşamasından yetkilendirme aşamasına kadar geçen sürenin ortalama 10-12 ay civarında olduğu görülmektedir. Bu kuruluşun daha önce akredite personel belgelendirme faaliyetleri yürütüyor olmasına ve bu sektördeki tecrübesine dayalı olarak en az 6 ay en çokta 18 ay sürdüğü görülmektedir.

Bu süreçte karşılaşılabilecek masraflar 3 kalemden incelenir. Başvuru masrafları, sistem kurulum masrafları, denetim masrafları. MYK ve TÜRKAK, başvuru dosyası inceleme masrafı olarak ilgili yılın tarifesine göre başvuru masraf karşılığı talep etmektedir. Kuruluşun başvuru kapsamında yer alan ulusal yeterlilik sayısına göre bu tutar değişkenlik gösterebilir. Sistem kurulum masrafları kuruluşun başvuru yapmak istediği alanlarda gereken insan kaynağı, ortam, ekipman ve materyal olarak oluşabilecek masrafları ifade etmektedir. Denetim masrafları ise TÜRKAK ve MYK denetimlerinin başvuru kapsamına göre kaç kişilik bir denetim ekibi ve kaç gün süreceğine göre değişkenlik gösterir. Tüm bu değişkenlere bağlı olarak her kuruluşun kendine özgü olarak bir maliyet ve fizibilite analizi yapması önerilir.

Yetkilendirme sürecine ait işlem basamaklarının bu kadar önemsenmesi ve kuruluşların yetki alma sürecinde yerine getirmek zorunda oldukları şartlar/taahhütler dikkate alındığında işletmeler açısından cazip koşullar taşımadığı yanılığın düşülebilir. MYK bu bağlamda, ülkemizde uluslararası standartlarda belgelendirmenin gerçekleştirilmesine çabalamakta ve bunu sağlarken yetkilendirdiği kuruluşlar üzerinde mevzuat gereği



Şekil 2. Kapsam Genişletme süreci akış şeması

sadece denetleme, düzenleme yetkisini kullanmamakta aynı zamanda rehberlik görevi de icra etmek suretiyle kuruluşların her aşamada yükümlülüklerini yerine getirmesine yardımcı olmakta ve kılavuzluk etmektedir. Özellikle yurt çapında Kamu adına sınav ve belgelendirme hizmetlerinin yetkili kuruluşlar yolu ile yürütülmesini desteklemekte ve kurumun çalışanlar, işverenler ve sosyal taraflar ile temas noktasını teşkil eden fahri temsilcilikleri olarak değerlendirmektedir.

## SONUÇ

MYK, Türkiye Cumhuriyeti'nin Avrupa Birliği tam üyelik müzakereleri doğrultusunda yürüttüğü reform çabalarından kuşkusuz en önemlilerini oluşturan 2. fasıl işçilerin serbest dolaşımı, 19. Fasıll Sosyal Politika ve İstihdam ve 26.Fasıll Eğitim ve Kültür başlıklarında uluslararası standardizasyon çalışmalarına uyumluluğu sağlamak amacıyla mesleklere standart, bireylere nitelikli belge kazandırmak amacıyla yürütülen ulusal yeterlilik sisteminin kurulmasından ve işletilmesinden sorumlu olarak kurulmuş ve kurulduğu günden bu yana başarılı çalışmalar ortaya koymuştur. Bugüne kadar Türkiye'de hiç denememiş bir şekilde çok taraflı paylaşım anlayışını benimseyerek kamu, çalışan ve işverenlerin eşit şekilde temsil edildiği bir yönetim yapısı ile çağın ihtiyaçlarını da göz önüne alarak 792 ulusal meslek standardının hazırlanarak Resmi Gazete'de yayınlanmasını sağlamıştır. Yayınlanmış olan ulusal meslek standartlarına dayalı olarak sınav ve belgelendirme süreçlerinde kullanılmak üzere 459 ulusal yeterliliği devreye almıştır. Bugüne kadar belgelendirme yapılan 17 sektörde 179 kuruluş sınav ve belgelendirme yapmak üzere yetkilendirilmiştir. Bu doğrultuda yıllık 3.500.000 kişilik belgelendirme kapasitesine ulaşılmıştır. Avrupa genelinde çok taraflı akreditasyon yetkisine sahip personel belgelendirme kuruluşlarının sayısı ve kapasitesi en hızlı artan ülke Türkiye olmuştur.

Bunun yanı sıra yeterliliklerin kalitesinin artırılması, ülkemizdeki mevcut yeterliliklerin kapsamlı bir şekilde bir araya getirilmesi, hayat boyu öğrenmenin yaygınlaştırılması ve sistemli bir şekilde desteklenmesi, ulusal ve uluslararası şeffaflık ve tanınabilirliğinin en üst düzeyde karşılanması, toplumun tüm bireyleri için eğitim ve istihdam fırsatları yaratılması amacıyla, kısa adı TYÇ olan Türkiye Yeterlilikler Çerçevesi'ni oluşturarak Avrupa Yeterlilikler Çerçevesi ile referanslanmasını sağlamıştır.

Ülkemiz ihtiyaçları doğrultusunda uluslararası personel belgelendirme standardına göre akredite olmuş ve faaliyetleri sürekli izlenebilen ve doğrulanabilen kalite yönetim sistemine dayalı olarak işletilebilen Vocetst merkezlerin kurulmasını, faaliyete geçmesini planlamış ve desteklemiştir. Yetkili kuruluşlarla gerçekleştirdiği çalışmalarla mesleklerde yatay ve dikey ilerlemeye olanak sağlayan belgelendirme sistemini olgunlaştırmıştır. Başta Türkiye ekonomisinin ve ekonomik büyümesinin lokomotifini teşkil eden inşaat, metal, otomotiv, enerji, elektrik-elektronik, tekstil ve ulaşım sektörlerinde 81 meslekte getirilen belge zorunlulukları ve sağlanan sınav ve belgelendirme teşvikleriyle birlikte 400 binden fazla aktif çalışan vatandaşımızın belgelendirilmesini,

300 binden fazla vatandaşımızın ise belgelendirme masraflarının İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanmasını sağlamıştır.

Diğer yandan MYK Mesleki Yeterlilik Belgelerinin sağladığı prestij ve avantajlar nedeni ile belge zorunluluğu olmamasına ve sınav ve belgelendirme teşviki sağlanmamasına rağmen turizm, toplumsal ve kişisel hizmetler ve bilişim gibi birçok sektörde de yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşu olma taleplerinin var olduğu görülmüştür. Tüm bu gelişmeler ülkemiz genelinde mesleki yetkinlik bazlı ölçme ve değerlendirmenin istihdam olacak personelin yeterliliğinin tespit edilmesinde, işveren ve çalışanlar arasında köprü oluşturduğu ve işe alım süreçlerini kısalttığı, iş sağlığı güvenliği alanındaki kurallarının uygulanabilirlik ve takibini kolaylaştırdığı, üretim ve hizmet süreçlerinde daha verimli çıktılar alındığını bizzat belgeli personel çalıştıran iş yerlerinden ve kamuoyu araştırmalarından edinilen bilgilerle de doğrulanmıştır.

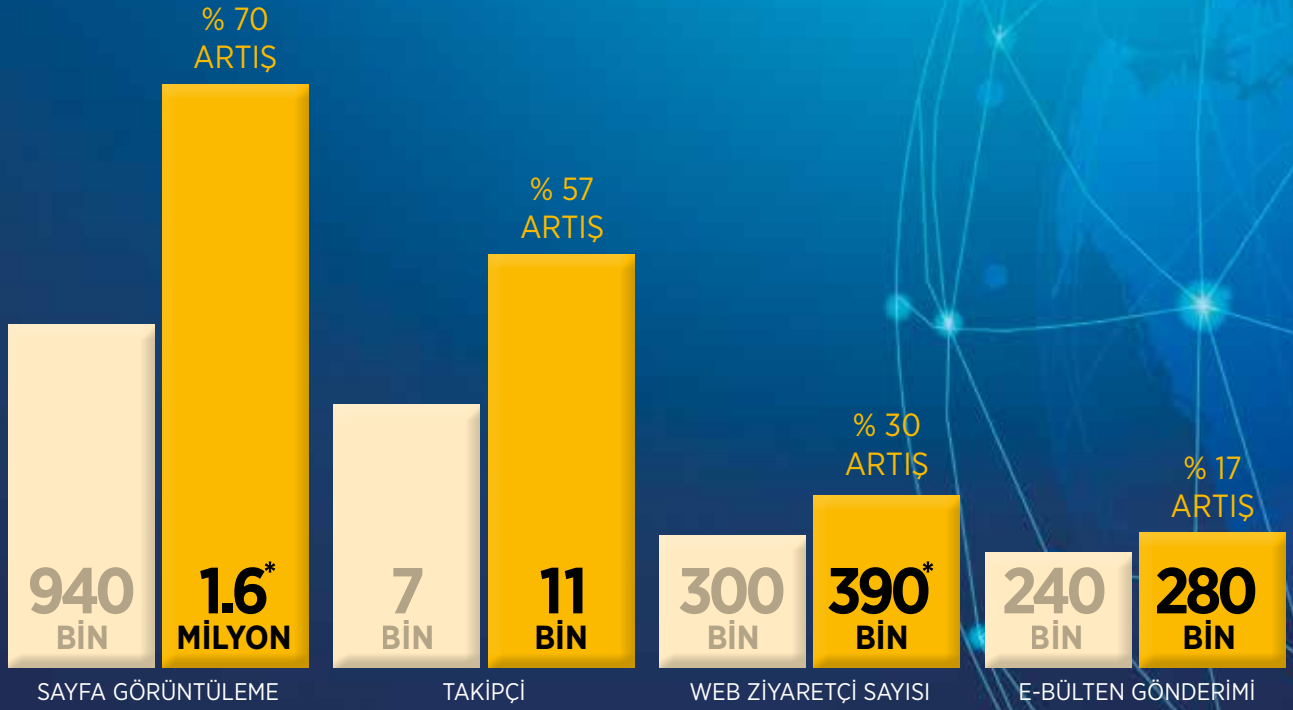
Ülkemizin gelişen ekonomisi ve artan nüfusu dikkate alındığında istihdamın sürekliliği ve üretimin beşeri kaynağını oluşturan çalışanların niteliğinin artırılmasının hayati önemi daha iyi anlaşılmaktadır. Mesleki Yeterlilik Kurumu dün olduğu gibi bugün de görev ve sorumluluk sahasına giren konularda çalışmalarına devam etmekte, belgeli çalışan ihtiyacının karşılanabilmesi için yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşu olma taleplerini almakta, kaliteden ödün vermeden mesleki yeterlilik sisteminin yurt çapında gelişmesini sağlamaktadır.

## KAYNAKÇA

- [1] ORDUKAYA M. Sınav Ve Belgelendirme Faaliyetleri MYK Mesleki Yeterlilik Belgesi Zorunluluğu ve MYK Mesleki Yeterlilik Belgesine İlişkin Teşvikler, Temmuz 2017, Yıl 29, Sayı 343 s.(11-18).
- [2] 5544 sayılı Mesleki Yeterlilik Kurumu Kanunu Kapsamında Yetkilendirilmiş Sınav ve Belgelendirme Kuruluşlarının Gerçekleştireceği Sınavlarda Başarılı Olan Kişilerin İşsizlik Sigortası Fonundan Karşılancak Sınav Ücretleri Hakkındaki Bakanlar Kurulu Kararı (2015/7726)
- [3] 5544 sayılı Mesleki Yeterlilik Kurumu Kanunu Kapsamında Yetkilendirilmiş Sınav ve Belgelendirme Kuruluşlarının Gerçekleştireceği Sınavlarda Başarılı Olan Kişilerin İşsizlik Sigortası Fonundan Karşılancak Sınav Ücretleri Hakkındaki Bakanlar Kurulu Kararı (2016/8677)
- [4] 5544 sayılı Mesleki Yeterlilik Kurumu Kanunu Kapsamında Yetkilendirilmiş Sınav ve Belgelendirme Kuruluşlarının Gerçekleştireceği Sınavlarda Başarılı Olan Kişilerin İşsizlik Sigortası Fonundan Karşılancak Sınav Ücretleri Hakkındaki Bakanlar Kurulu Kararı (2017/10713)
- [5] Mesleki Yeterlilik Kurumu Mesleki Yeterlilik Belgesi Zorunluluğu Getirilen Mesleklerle İlişkin Tebliğ (SIRA NO: 2017/1) (33 Meslek)
- [6] Mesleki Yeterlilik Kurumu Mesleki Yeterlilik Belgesi Zorunluluğu Getirilen Mesleklerle İlişkin Tebliğ (SIRA NO: 2016/1) (8 Meslek)
- [7] Mesleki Yeterlilik Kurumu Mesleki Yeterlilik Belgesi Zorunluluğu Getirilen Mesleklerle İlişkin Tebliğ (SIRA NO: 2015/1) (40 Meslek)
- [8] 6645 sayılı Kanunun ilgili Maddeleri
- [9] MYK Sınav ve Belgelendirme Teşviklerinin Uygulanması Hakkında Genelge 2018/01
- [10] [https://www.ab.gov.tr/files/AB\\_Iliskileri/AdaylikSureci/MuzakereCercesesi/Muzakere\\_Cercesesi\\_2005.pdf](https://www.ab.gov.tr/files/AB_Iliskileri/AdaylikSureci/MuzakereCercesesi/Muzakere_Cercesesi_2005.pdf)
- [11] <https://www.myk.gov.tr/index.php/tr/yetkilendirme>
- [12] <https://www.myk.gov.tr/index.php/tr/yetkilendirme/yetkilendirme-oen-bavurusu>
- [13] <https://www.myk.gov.tr/index.php/tr/yetkilendirme/yetkilendirme-oen-bavurusu>



# b2b medya dijitalde büyüyor...



2017

2018

\*Google Analytics yıllık veriler.



[/b2bmedya](#)

[/b2bmedya](#)

[/company/b2bmedya](#)

[b2bmedya.com](#)

**B2B**  
medya

dergi • web • mobil

# Abone Formu



Yılda 12 Sayı

1 yıllık: 110 TL.

2 yıllık: 200 TL.



Yılda 12 Sayı

1 yıllık: 110 TL.

2 yıllık: 200 TL.



Yılda 12 Sayı

1 yıllık: 110 TL.

2 yıllık: 200 TL.



Yılda 8 Sayı

1 yıllık: 70 TL.

2 yıllık: 130 TL.



Yılda 8 Sayı

1 yıllık: 70 TL.

2 yıllık: 130 TL.



[www.boatbuilderturkey.com](http://www.boatbuilderturkey.com)  
adresinden takip edebilirsiniz.



Yılda 6 Sayı

1 yıllık: 55 TL.

2 yıllık: 100 TL.



Yılda 6 Sayı

1 yıllık: 55 TL.

2 yıllık: 100 TL.



[www.tersanedergisi.com](http://www.tersanedergisi.com)  
adresinden takip edebilirsiniz.



[www.yesilbinadergisi.com](http://www.yesilbinadergisi.com)  
adresinden takip edebilirsiniz.

Adı Soyadı: .....

Firma Adı : .....

Adresi : .....

Posta kodu: .....

Tel: ..... Fax: ..... E-posta(\*): .....

(\*) E-bültenlerimizi takip edebilmek için E-posta adresinizi yazmayı unutmayın.

Lütfen faturayı ..... V.D. .... no'lu hesaba kesiniz.

..... TL. abone bedelini işaretlediğim banka hesabınıza havale ettim.

İş Bankası Koşuyolu Şubesi - TR23 0006 4000 0011 1700 5891 42 nolu Teknik Sektör Yayıncılığı A.Ş. hesabı

Garanti Bankası Koşuyolu Şubesi - TR64 0006 2001 0160 0006 2975 49 nolu Teknik Sektör Yayıncılığı A.Ş. hesabı

Kredi kartı ile ödeme yapmak istiyorum. (Kredi kartı talimat formu e-posta adresinize veya faksınıza gönderilecektir)

Tarih: ..... İmza: .....

ONLINE FORM İÇİN  
[www.b2bmedya.com](http://www.b2bmedya.com)

- Aboneliğini herhangi bir nedenden dolayı sürdürmek istemeyen okurların cayma hakkı bulunmaktadır.
- Öğrenci aboneliği % 50 indirimlidir.
- Fiyatlar 31 Aralık 2019 tarihine kadar geçerlidir.

# TÜRK YAPI SEKTÖRÜNÜN LİDER YAPI FUARI

TURKISH BUILDING INDUSTRY'S and REGION'S BIGGEST GATHERING



# 42. TURKEYBUILD YAPI FUARI İSTANBUL

YAPI, İNŞAAT MALZEMELERİ VE TEKNOLOJİLERİ  
BUILDING, CONSTRUCTION MATERIALS AND TECHNOLOGIES EXHIBITION



18 - 22 HAZİRAN / JUNE 2019  
TÜYAP - BÜYÜKÇEKMECE



[www.yapifuari.com.tr](http://www.yapifuari.com.tr) | [www.turkeybuild.com.tr](http://www.turkeybuild.com.tr)



# FLAG

Sentetik Su Yalıtım Çözümleri



## Renkler

PVC ve TPO

Su yalıtım membranları

**Copper** Beşinci Cephe  
Art silver Kenetli design

**Vinitex** PVC  
Flagon TPO

